

**Fundación Milenio**

# **GLOBALIZACIÓN, MIGRACIÓN Y REMESAS**

**COLOQUIOS ECONÓMICOS**



**Konrad  
Adenauer  
Stiftung**

**N° 21**

**Diciembre de 2010**

**Fundación Milenio**

**COLOQUIOS ECONÓMICOS  
Nº 21**

**GLOBALIZACIÓN, MIGRACIÓN  
Y REMESAS**

**Diciembre de 2010**

Agradecemos el apoyo de la Fundación Konrad Adenauer de Alemania, para la elaboración y publicación de este documento.

---

## GLOBALIZACIÓN, MIGRACIÓN Y REMESAS

---

*Primera edición, diciembre de 2010*

**Autores:** Luis Carlos Jemio  
Roberto Laserna  
Mario Napoleón Pacheco  
Saúl Roberto Quispe A.

**Asistente de investigación:** Saúl Roberto Quispe A.

**Deposito Legal:** 4-1-2863-10  
**Edición:** Fundación Milenio  
**Tiraje:** 500 Ejemplares

**Fundación Milenio:** Av. 16 de julio N° 1800, Edificio Cosmos, Piso 7  
**Teléfonos:** (591-2) 2312788  
(591-2) 2392341

**Casilla Postal:** 2498  
**Página Web:** [www.fundacion-milenio.org](http://www.fundacion-milenio.org)  
**Correo electrónico:** [fmilenio@entelnet.bo](mailto:fmilenio@entelnet.bo)  
[milenio.bo@gmail.com](mailto:milenio.bo@gmail.com)

**Diseño e impresión:** HOLDING servicios especializados  
**Teléfono:** 2 494869  
**E mail:** [vladivc@hotmail.com](mailto:vladivc@hotmail.com)

Impreso en Bolivia

## CONTENIDO

**LAS MIGRACIONES Y LA GLOBALIZACION.....1**

*Roberto Laserna*

**BOLIVIA: MIGRACIÓN Y REMESAS.....11**

*Luis Carlos Jemio*

*Mario Napoleón Pacheco*

**INTRODUCCIÓN .....11**

I. CAUSAS DE LA MIGRACIÓN .....13

II. IMPORTANCIA MACROECONÓMICA DE LAS REMESAS .....17

III. ANÁLISIS MICROECONÓMICO DE LA MIGRACIÓN EN BOLIVIA .....27

IV. RECOMENDACIONES DE POLÍTICA.....42

Conclusiones .....46

**EL IMPACTO DE LAS REMESAS EN EL TIPO DE CAMBIO REAL DE BOLIVIA .....49**

*Saúl Roberto Quispe A.*

**INTRODUCCIÓN .....49**

I. TENDENCIAS DE LAS REMESAS .....50

II. LA RECESIÓN ECONÓMICA GLOBAL DE 2008-2009 Y SUS  
EFECTOS SOBRE LAS REMESAS.....52

III. LAS REMESAS EN BOLIVIA.....57

IV. ANÁLISIS EMPÍRICO DE LAS REMESAS EN BOLIVIA .....61

Conclusiones.....69



## LAS MIGRACIONES Y LA GLOBALIZACIÓN

*Roberto Laserna\**

### **La integración global...**

No es un fenómeno totalmente nuevo. Los procesos de integración, de vinculación entre economías y sociedades, tienen una larga historia. De hecho la relación entre América y España es parte de ese proceso de integración, de interrelación, de mundialización... pero es también indudable que dicho proceso tiene hoy características absolutamente nuevas que se manifiestan sobretodo en los últimos quince, veinte años.

El proceso de globalización o mundialización abarca todo el planeta pero no incluye a todo el planeta, ya que se trata de un proceso altamente desigual que al mismo tiempo que incluye, también excluye a escala planetaria. Si empleamos la metáfora que usa Manuel Castells diríamos que se está produciendo una red que incluye y abarca a todo el planeta pero que, como toda red, está llena de agujeros. Hay nodos, hay flujos, pero también hay agujeros donde se encuentra la gente que no logra conectarse a esos flujos y a esos nodos.

No voy a abundar en esta ocasión con referencias a la base estructural o a las características de este proceso puesto que hay una abundante y excelente literatura al respecto. Baste recordar que es un proceso dinamizado por las tecnologías de información, y que se caracteriza por un intenso desarrollo tecnológico, el surgimiento de nuevos métodos y nuevos mecanismos de transporte, de comercio, nuevos materiales, etc. Y sin duda es importante insistir en que se trata de un proceso de inclusión y exclusión al mismo tiempo, que es moldeado por esta tensión de integración y segregación. Hace veinte años en América Latina el gran problema que se planteaba en el debate intelectual y político era el de la dependencia. En este momento lo que más preocupa es la exclusión. Ya no se trata de ser o no ser dependiente, se trata de estar o no estar conectados o más bien, de cómo está uno conectado, ya que inevitablemente uno termina estándolo.

Pero es importante remarcar que ese proceso es moldeado por la forma en que la gente actúa, es decir, por cómo nosotros, las sociedades, los pueblos, los individuos aprovechamos o resistimos ese proceso. No se trata de un proceso ajeno a las decisiones y a las acciones que realizamos los seres humanos. No es un proceso que funciona por sí sólo independientemente de la voluntad de la gente. Es necesario recordar y reconocer que somos nosotros los que moldeamos ese proceso, ya sea aprovechando las oportunidades que ese proceso genera o resistiendo lo que ese proceso ofrece.

### **Concentremos nuestra atención en América Latina.**

Cuando este proceso de integración global se aceleró con la revolución tecnológica, encontró a los países y a las sociedades de América Latina en una muy mala posición para

---

\* Investigador social, consultor y profesor universitario. Reside en Bolivia. Esta es parte de la transcripción de la conferencia realizada en la Casa de América en el marco del Seminario "Drogas: dos miradas" realizado en junio de 2004. Por esa razón carece de citas y referencias bibliográficas o a fuentes estadísticas. Se incluye en este texto porque contribuye a ubicar el tema de las migraciones en el contexto y como parte de la globalización.

ajustarse y para adaptarse a ese proceso. Se nos presentó en un momento de transición y crisis que en cierta medida impidieron que lo asumamos y aprovechemos adecuadamente. El desafío para América Latina fue extraordinariamente grande y creo que todavía no lo hemos logrado asumir a cabalidad.

En los años ochenta, recuerden ustedes, estábamos enfrentando el problema de la Deuda Externa: aumento de las tasas de interés y reducción de la liquidez, lo que aumentó muchísimo el servicio de la deuda externa en América Latina, obligándonos a dedicar una gran parte de los recursos que obteníamos en el comercio exterior al pago y a la renegociación de la Deuda Externa. Y eso sucedió en un momento en que justamente por la revolución tecnológica, las economías de América Latina perdían competitividad internacional. Las exportaciones más importantes de América Latina perdían valor, los precios caían, muchos materiales eran sustituidos por otros materiales nuevos y entonces nuestra capacidad de conseguir recursos para enfrentar el tema de la deuda y enfrentar los desafíos de la globalización estaba severamente limitada.

Por supuesto, este tampoco fue un fenómeno que cayó del cielo. Era el resultado de una combinación de elementos. Primero, muchos años de proteccionismo habían derivado en mecanismos corporativos excluyentes, particularistas, que erosionaron aún más la capacidad de nuestras economías para adaptarse a estos desafíos. Segundo, en la mayor parte de los casos se vivía un momento en el que la legitimidad del estado era muy baja, porque había sido erosionada por varias décadas de autoritarismo, de militarismo y violencia política, de abuso y corrupción. América Latina estaba en una situación desventajosa para enfrentar los nuevos desafíos. A la crisis económica por agotamiento del modelo estatista se le sumaba la crisis política del autoritarismo, del populismo distributivo y del corporativismo. Estábamos en un momento de extrema vulnerabilidad para adaptarnos a la globalización emergente en ese momento. Una globalización que requiere nuevas inversiones en el campo económico que renueven la tecnología y que mejoren la articulación de los mercados.

Y aquí quisiera enfatizar que esa articulación de mercados que se presenta como un desafío para América Latina, no implica solamente la articulación de América Latina al resto del mundo sino también de América Latina internamente, dentro de cada uno de los países y entre los países de América Latina. Y es que nuestras sociedades todavía están fuertemente marcadas por la desigualdad y por la exclusión interna. De modo que el desafío de integrar mercados y de integrar sociedades sigue siendo todavía muy grande y no ha sido resuelto del todo, es un desafío pendiente que nos ha sido enrostrado -si ustedes quieren- por la globalización.

Un fenómeno asociado que es muy importante es el de la revolución de expectativas que caracteriza la dimensión cultural de la globalización. La mayor parte de nuestras poblaciones, de nuestras comunidades, aspiran ahora a tener niveles de consumo similares a los que se observan en los países de Europa, en los países asiáticos más avanzados, en los Estados Unidos. Es muy fácil para todos comunicarnos y observar lo que está sucediendo en el resto del mundo y de ahí emerge una revolución de expectativas que marca fuertemente también los comportamientos sociales, generando desafíos que los gobiernos todavía no han podido resolver ni enfrentar... y menos las economías.

Y finalmente, tenemos desafíos en el campo político porque las estructuras de poder a nivel mundial también han sido revolucionadas, también han sido reformadas y modificadas.

Tenemos ahora nuevas estructuras de poder que no las teníamos hace 20 años, hace tan solo 20 años. El tema de la soberanía, por ejemplo, que fue el principio organizativo del Estado-Nación, hoy se encuentra profundamente cuestionado. No tanto en términos culturales o políticos, sino sobre todo en términos prácticos. La práctica cotidiana de los gobiernos les exige ir cediendo paulatinamente soberanía. No me refiero solamente al caso de Europa, que es más claro que cualquier otro, pero también a América Latina ya sea que se embarque en una integración profunda, con libertad de comercio y de tránsito, ya sea se limite a las relaciones tradicionales de integración. El tema central es cómo ceder soberanía o cómo administrar el proceso de cesión de soberanía nacional. En contraste, claro, persiste la ideología nacionalista que organiza esos estados. Se presenta aquí una disociación que a los políticos --a los sistemas políticos y a los gobiernos-- les es muy difícil de manejar.

Parte de los desafíos políticos se presentan en las estructuras de poder internacional. Los organismos internacionales tienen una nueva relevancia, son cada vez más importantes, cada vez más influyentes, pero ellos tampoco se han adaptado a las nuevas realidades. Siguen siendo organismos muy poco responsables frente a sus mandantes, el FMI, el Banco Mundial, el BID son burocracias relativamente autónomas. Algunos argumentarán que eso es lo que las salva de la inestabilidad política y les permite ser más eficientes o más eficaces en ciertas acciones. Pero habrá que reconocer también que eso las hace menos democráticas y menos "respondables" (accountable) hacia sus mandantes.

### **Las respuestas de América Latina frente a la globalización son diversas.**

Yo diría que hay tres modelos básicos de respuesta y de conexión al proceso de globalización. No son tres modelos puros. Son tres modelos que en los hechos se mezclan de modo que en todos los países seguramente vamos a encontrar indicios de que esos modelos sí funcionan y están ahí presentes, en algunos más que otros, algunos modelos con mayor fuerza que otros. Esos tres modelos a los que me voy a referir muy rápidamente son: la reestructuración liberal; la globalización desde abajo que es como puede entenderse al proceso de migración transnacional; y finalmente la conexión perversa.

### **El modelo de la reestructuración liberal ...**

Es el modelo oficial que han tratado de impulsar la mayor parte de los gobiernos de América Latina. Se trata de un proceso que va más allá del esfuerzo inicial de ajuste financiero que acompañó la democratización de América Latina en los años ochenta. El ajuste fiscal fue la base inicial de ese proceso, pero la reestructuración liberal fue más allá de combatir la hiperinflación o la inflación, la inestabilidad, el déficit fiscal. Se ha tratado de un proceso dirigido por el estado y orientado a desarrollar políticas de integración más activas a los mercados mundiales. Es un proceso marcado por la apertura comercial, la reducción de tarifas de comercio, la búsqueda de una mayor seguridad jurídica para las inversiones y por tanto es acompañado de esfuerzos de institucionalización. Se trata de estabilizar los sistemas políticos, los mecanismos de participación electoral y participación política pero también y sobretodo intenta renovar la infraestructura de transporte, de comunicaciones y de educación a fin de atraer nuevas inversiones. La estrategia clave es que sean estas nuevas inversiones las que dinamicen la transformación productiva de modo que ésta se adecúe mejor a las condiciones del mercado.



El éxito de esta política es muy variado y está muy localizado. Hay ciudades que han logrado captar mejor este proceso, hay países que lo han hecho mejor que otros y hay momentos en que se han logrado más avances que en otros. Y podemos encontrar señales de este modelo y de este éxito desde México hasta la Argentina, incluyendo Bolivia, Ecuador, Colombia, etc. Hay momentos, lugares y mecanismos que sí han permitido aprovechar la integración global a partir de la reestructuración liberal.

Se han generado sin duda tensiones políticas internas muy fuertes en la mayor parte de los países ya que este modelo requería el desmantelamiento del estado proteccionista que había signado la política y la economía de América Latina en los últimos 30 ó 40 años. Requería el desmantelamiento de las relaciones corporativistas y clientelares entre la sociedad y el estado lo que implicaba romper con muchos de los actores que habían marcado esa relación o habían intermediado la relación entre la sociedad y el estado, llámese sindicatos o federaciones empresariales. Y requería también el desarrollo de un nuevo tipo de déficit fiscal que todavía no ha sido cubierto, porque las nuevas inversiones que debía hacer el estado no han logrado encontrar una base de sustento en el sistema impositivo. El sistema fiscal de América Latina, como todos sabemos, es un sistema muy débil. La mayor parte de los países de América Latina se nutren más bien de gravámenes de tipo rentista a las exportaciones más que de gravámenes a los ingresos o a la producción, al trabajo de los ciudadanos y ese es una de las fuentes de debilidad de este proceso.

El éxito de este modelo depende mucho de la proximidad de los países, de las ciudades, a los nuevos flujos comerciales, de bienes, de ideas, de iniciativas que marcan la globalización. No todos los países y lugares tienen esa proximidad. Un segundo elemento que puede facilitar el éxito de este modelo es la existencia de mercados internos sólidos o que pudieran ampliarse con relativa facilidad. Brasil tiene mayores probabilidades de éxito que el Ecuador, por ejemplo. Por las dimensiones y la magnitud de su mercado, tiene mayor capacidad de negociación con los grandes inversionistas. El tercer elemento de éxito que podía garantizar un cierto cumplimiento de las metas de este modelo era la existencia en el país de recursos relevantes para el nuevo modelo económico mundial. Cuando esos recursos dejan de ser relevantes, claro está, el país también deja de tener relevancia.

Pero siempre existen otros mecanismos cuando este modelo, dirigido por el estado y manejado desde la política, no funciona. El segundo modelo, que recién lo estamos empezando a reconocer y sobre el que se trabaja con detalle en este libro, es lo que llamamos

### **... la globalización desde abajo.**

El segundo modelo de conexión con la globalización es la migración transnacional. A diferencia del anterior, éste es dirigido por la gente, viene desde abajo, es manejado por las familias, es decir, por redes familiares, de comunidades, de parentesco, que permiten que una gran cantidad de población empiece a transitar de uno a otro país.

Es importante reconocer en la migración de Ecuador y Marruecos hacia España, de Bolivia hacia Italia o los Estados Unidos, de la Argentina hacia Estados Unidos, de Argelia a Francia, de El Salvador hacia Estados Unidos, una dimensión fundamental de la globalización. Todos esos fenómenos, cada vez más grandes e importantes, son parte del proceso de integración global. Pero mediante un procedimiento que ya no es dirigido por

el estado sino por las familias y por los individuos que son los que establecen redes transnacionales, que aprovechan las nuevas tecnologías tanto como una empresa transnacional o tanto como una empresa privada. Utilizan el internet, los celulares, los containers, todas las nuevas tecnologías para establecerse e intercambiar información, bienes, dinero, etc.

Las cifras hablan de US\$ 30,000 millones al año de intercambios comerciales de América Latina a través de la migración transnacional. Para tener una idea de magnitud digamos que esto representa dos veces la inversión privada en América Latina, o 20 veces la cooperación internacional no reembolsable. Se trata entonces de un fenómeno realmente importante y que puede tener un impacto sobre el desarrollo de los países de América Latina inmensamente superior al de la cooperación internacional o al de la propia inversión extranjera. Establece flujos que van directamente a las familias. Sin intermediación política, sin riesgos de corrupción, sin intermediación burocrática. Es dinero que va a las familias y que las familias la utilizan para el consumo, para las inversiones, para la satisfacción de sus deudas.

Se trata entonces de un mecanismo muy importante que amplía las oportunidades económicas y está acelerando el proceso de transformación y de cambio social en América Latina.

Lamentablemente es un modelo con un enorme costo personal. Una gran parte del costo, del sacrificio de este mecanismo recae justamente en las familias, en las relaciones personales. El año pasado salió en EEUU un libro muy interesante sobre uno de los componentes de este proceso, que nos hablaba de la exportación amor y de cariño desde los países del sur hacia los países del norte, justamente por la escasez de amor o de cariño que ha generado esta dinámica excesiva de trabajo, de producción y de consumo en los países más desarrollados. La idea es que cuando uno contrata a una nanny - una niñera-para los niños, o una cuidadora para los ancianos, no solamente está contratando fuerza de trabajo, está contratando una fuerza de cariño que sustituye el que los padres o los hijos no están pudiendo dar a los miembros de su familia. Entonces, esto nos ilustra también la enorme relevancia que tienen estos procesos para los países de los cuales provienen los inmigrantes, donde niños y ancianos se ven también privados de cariño para lograr satisfacción a otras necesidades con las remesas que reciben. Los mayores costos de este modelo son personales.

Decíamos que este modelo es dirigido por la gente pero es también seguido por el estado. Los estados han empezado a reconocer la importancia de este modelo y han empezado a modificar sus políticas cambiando los mecanismos de recepción migratoria o cambiando los mecanismos de apoyo a los migrantes. El Salvador, por ejemplo, está desarrollando una política activa para aprovechar internamente la dinámica migratoria a fin de que sea mejor aprovechado para el desarrollo y establece nuevos servicios consulares, busca ampliar los mecanismos de cooperación y los convenios con otros países. Pero son iniciativas estatales que van detrás de las iniciativas que ya la gente ha estado estableciendo y que ya la gente ha estado construyendo.

Cuando este mecanismo no funciona, porque para ello se necesitan medios de transporte, comunicación, lazos sociales muy fuertes que no existen de igual manera en todos los estratos pobres de los países subdesarrollados. Se necesita disponibilidad al riesgo ya sea basado en recursos o desesperación. Pero cuando nada de eso hay, queda el tercer modelo que es justamente el que nos ocupa en la jornada de hoy día: es el

mecanismo de las drogas que podemos asimilarlo a otros mecanismos ilegales, a otros mecanismos que configuran.

### **... la conexión perversa en la globalización.**

Este es un modelo que también lo hace la gente, que también nace desde abajo, a través de redes que son declaradas ilegales y reprimidas por los gobiernos. Así, si el primer modelo es impulsado por gobiernos y el segundo es impulsado por la gente y apoyado por los gobiernos, el tercer modelo es impulsado por la gente pero reprimido por los gobiernos. Y esto marca de distinta manera también las oportunidades o la posibilidad de aprovechar estas oportunidades por parte de los actores, protagonistas de estos mecanismos.

Cuando me refiero a este mecanismo como "perverso" no lo hago porque crea que es intrínsecamente malo, sino porque la palabra perverso también denota mecanismos que quiebran el estado normal de las cosas, una normalidad que es políticamente creada, que es políticamente sustentada, de modo que el mecanismo es perverso porque corrompe el orden deseado, el orden políticamente consensuado. En este mecanismo incluimos el tráfico de drogas, que en el caso de América Latina se refiere sobre todo a la cocaína, y también el contrabando de bienes, de dinero, de servicios y de personas, e por supuesto también el lavado de dinero.

En las redes informales a través de las cuales fluyen estos bienes ilegales, puede encontrarse que un elemento central son los lazos de confianza. Son éstos los que permiten sustituir o reducir los costos de transacción. Allá donde no existe seguridad jurídica, donde no se puede recurrir a un juez por el incumplimiento de un contrato de drogas, lo que resuelve el problema es la confianza y ella se alcanza más rápido sobre la base de lazos de parentesco y vecindad. La mafia italiana se basaba en la familia y las familias son también la base central de este modelo, pero a partir de ahí se extienden hacia las comunidades y utilizan los lazos de identidad étnica para detectar y afianzar la confianza. Otro mecanismo para generar o para imponer la confianza es el de la violencia, la posibilidad de ser eliminado, de ser asesinado por el incumplimiento de un contrato es siempre un instrumento convincente para que los contratos se respeten, pero creo que es más importante la existencia de lazos sociales, de vínculos de parentesco, de confianza comunitaria. No importa dónde vean ustedes bandas de traficantes de drogas, de armas, de dinero, etc siempre van a encontrar que este tipo de lazo es importante. Las redes se forman por miembros de la misma familia o del mismo pueblo o de la misma comunidad.

¿Cuán importante es este proceso? Se habla de cifras fantásticas -como de US\$ 400,000 millones al año o 500,000-, es imposible saberlo pero es inevitable reconocer que es mucho. Cuán importante es en términos demográficos es todavía más difícil de evaluar porque la mayor parte de la gente que participa en estos procesos lo hace de manera irregular, no permanente. El ingreso y el egreso del mundo ilegal es muy fluido. En el caso de Bolivia por ejemplo, yo diría que de cada 100 personas que se involucran en el tema de las drogas, no solamente de la coca sino de su transformación en cocaína y exportación ilegal, solamente 5 podrían ser consideradas "profesionales del narcotráfico". Los otros 95 son aficionados que entran y salen al mercado ilegal de acuerdo a sus necesidades en los otros mercados en que se desenvuelven y que son legales.

### **La vinculación tiene varias caras.**

Hay que reconocer que el mundo de las drogas como el de las migraciones permiten a los excluidos vincularse al mercado, vincularse a los flujos monetarios y comerciales que se establecen dentro y entre los países. Por lo tanto, son también mecanismos que incorporan a los más marginados a los núcleos centrales del proceso de globalización. A través de él se relaciona el campesino boliviano con el corredor de bolsa en Nueva York, el campesino afgano con el diseñador de modas en Los Angeles, el campesino birmano con los artistas en Madrid por mencionar algunos ejemplos. Y así como todo este proceso es parte de la globalización, las condiciones políticas también lo son. Pensemos para empezar en las prohibiciones que marca las fronteras de aprovechamiento de estos mecanismos. La normativa legal, y el discurso moral que la sustenta, son parte de la globalización.

El vínculo con el mercado que se establece a través de las drogas tiene usos y efectos diferentes para cada grupo, desde la oportunidad de diversificación económica en los campesinos del Chapare o del Alto Huallaga, hasta la posibilidad de acumular algunos recursos y acceder a bienes de consumo en los grupos que logran la mayor rentabilidad en este proceso. Incluso, se puede observar que hay grupos que utilizan este mecanismo de vínculo con el mercado para resistir una penetración más amplia del mercado en sus vidas como es el caso de los campesinos más tradicionales.

¿Cómo es posible vincularse al mercado para, al mismo tiempo, resistirlo? Esa es una de las grandes paradojas de la economía campesina diversificada. La posibilidad de usar del mercado para reproducir lógicas comunitarias de sobrevivencia permite estar en el mercado pero al mismo tiempo, resistir una reorganización absoluta y total de su actividad productiva a partir de la lógica del intercambio impersonal. Entonces, la forma en que utilizan la producción de coca por ejemplo, en muchas de las comunidades andinas, es la de vender la coca para acceder a recursos con los cuales pueden mantenerse como campesinos sin entregarse totalmente a la lógica mercantil. Para ellos, entregarse a la lógica mercantil supondría organizar toda su actividad económica en función de la rentabilidad del mercado y lo que hacen es organizar su actividad económica en función de la sobrevivencia de la familia, a veces en contra de las señales del mercado. Sólo así se explica, por ejemplo, que a medida que bajaba el precio de la coca, en vez de sustituir la coca por otros bienes, que era lo que esperaba o deseaba el modelo de desarrollo alternativo, lo que ocurría era que muchos campesinos expandían sus cultivos para poder producir más coca y reemplazar de esa manera el ingreso que perdían por la caída de los precios. Durante varios años, por eso, el modelo de lucha antidroga tuvo el inesperado efecto de colocar más coca y más barata en los mercados del narcotráfico, perjudicando a los campesinos que debían salir del negocio. Como ésta, hay otras contradicciones de la política antidrogas a las cuales ya tendremos ocasión de referirnos durante la jornada.

Lo que quisiera en este caso es destacar que esta "conexión perversa" permite aprovechar los vínculos y permite aprovechar los flujos comerciales de la globalización, pero no genera oportunidades de acumulación y de transformación productiva que sean sostenibles en el largo plazo. Se trata por ello de una ilusión de integración más que de una integración efectiva. Son muy pocos los casos en que la economía de la droga ha facilitado la transformación productiva, la acumulación o el establecimiento de nuevas empresas. No hay traficante colombiano que hubiera logrado "blanquearse" totalmente. Lo intentan pero casi siempre fracasan al volcar su dinero ilegal en industrias legales. Los campesinos bolivianos y peruanos pueden haber tenido ingresos más altos durante mucho

tiempo pero no han podido utilizar ese dinero para transformar productivamente sus granjas y hacerlas más eficaces, más productivas, más modernas. La mayor parte de ese dinero se vuelca en consumo, muchas veces suntuario e improductivo.

Esto no nace de las características intrínsecas de la producción de drogas sino de las condiciones de ilegalidad e incertidumbre impuestas por las políticas antidrogas. Nace de las condiciones políticas en que se desenvuelven estos procesos. La ilegalidad, al aumentar los costos de transacción, dificulta de tal manera el blanqueo de dinero que lo hace inviable como mecanismo de acumulación o como mecanismo de transformación. Esa es otra razón por la cual denomino a esta conexión como "perversa", porque aunque establece el vínculo, no puede ser realmente aprovechado por los actores que forman parte de este proceso. Ellos asumen enormes riesgos y costos y muchas veces terminan en peores condiciones que las que tenían antes de haber establecido este vínculo "perverso".

Para los migrantes el viaje no siempre representa el paso de un mundo a otro. Al contrario, muchas veces empieza y se mantiene por años como un proyecto en el que la decisión y el papel que desempeña el viajero, forman parte de una dinámica más amplia de la familia, que usa las remesas no solamente para reemplazar al ausente sino también para tratar de reorientar el futuro de la familia.

Pero los migrantes enfrentan también las restricciones normativas y sufren el peso de la ilegalidad que, casi siempre, acrecientan los costos y los riesgos para ellos, y reducen considerablemente la posibilidad de aprovechar plenamente las oportunidades de la integración desde abajo.

### **Tres condiciones sociales y económicas básicas para la integración desde abajo.**

La primera de ellas es la existencia de amplios grupos sociales con enormes expectativas y con pocas oportunidades para satisfacer esas expectativas. Hablamos de grandes masas de campesinos o de trabajadores informales en las ciudades. Esta es una condición crítica. La escasez de oportunidades y la existencia de altas expectativas. Y quiero insistir acá que la explosión de expectativas es en realidad parte de la dimensión cultural de la globalización, es alentada por ella y transcurre a través de sus tecnologías.

En segundo lugar - aunque ya mencioné el tema quisiera recordarlo- es esencial la existencia de fuertes lazos de cohesión social en esos grupos. Sin cohesión, la brecha de expectativas y oportunidades dispersa esfuerzos y crea malestar. Pero cuando hay cohesión encontramos a comunidades enteras vinculándose, o legitimando y respaldando tanto una vinculación ilegal, vía drogas, como una semilegal, como la de las migraciones. Así se modera el impacto de la represión política, judicial y policial. En la mayor parte de los casos encontramos que hay una cierta protección y tolerancia social que nace justamente de la existencia de estos mecanismos de cohesión, de identidad, de comunidad entre los participantes.

Y finalmente, una tercera condición básica tiene que ver con la debilidad del sistema político. Allá donde el sistema político se debilita, ya sea por la guerra, la rebelión, la insurgencia, o ya sea por crisis políticas, encontraremos con mayor facilidad estos mecanismos de vinculación. Estoy hablando obviamente de Bolivia, donde el mecanismo institucional es muy débil y la cohesión social es muy fuerte, pero estoy hablando también

de Colombia donde la guerra civil y la insurgencia guerrillera debilitan al estado en enormes áreas del país. Y algo similar se encuentra en el Perú, en Afganistán o en Burma, para tratar específicamente el tema de las drogas.

En síntesis, allá donde veamos debilitamiento institucional, fuertes comunidades, altas expectativas y pocas oportunidades encontremos que los mecanismos de vinculación desde abajo empiezan a funcionar y forman parte de este proceso de globalización.

En suma, lo que las historias de migración nos recuerdan es que el proceso de globalización, con sus luces y sombras, también se construye desde abajo. No es un proceso que funciona de manera automática sino que se basa en decisiones que todos tomamos y realizamos cada día. Por eso, se trata de un proceso del que todos somos también responsables.





## BOLIVIA: MIGRACIÓN Y REMESAS\*

Luis Carlos Jemio\*\*  
Mario Napoleón Pacheco\*\*\*

### INTRODUCCIÓN

En el ámbito del movimiento de poblaciones Bolivia experimentó y experimenta dos hechos relevantes. Uno es la migración campo-ciudad y el segundo es la permanente salida de población al exterior. Solamente en algunas coyunturas el país recibió pequeños grupos de inmigrantes.

Existió una reducida inmigración japonesa, proveniente del Perú, entre 1899 y fines de la década de 1930 atraída inicialmente por la explotación de caucho en el norte de Bolivia (entre fines del siglo XIX y 1913-1915), y luego por la actividad comercial impulsada por la minería del estaño hasta fines de la década de 1930; no obstante, la mayoría de los japoneses, en los años veinte y treinta que provenían del Brasil, continuaron dirigiéndose hacia el norte del país. En 1917 existían 574 japoneses y en 601 en 1923. Posteriormente, de 1942 a 1945, en el contexto de la Segunda Guerra Mundial y siguiendo las directrices del gobierno de Estados Unidos los japoneses, junto a ciudadanos alemanes, sufrieron la confiscación de sus bienes y la deportación a Estados Unidos a campos de confinamiento<sup>1</sup>.

Más adelante, a partir de los años veinte, llegaron cerca de 800 árabes<sup>2</sup>, entre 1938 y fines de 1941, y entraron entre 7.000 y 8.000 judíos, siendo este el mayor flujo inmigratorio que se registró en la primera mitad del siglo veinte<sup>3</sup>. Luego de la Reforma Agraria de 1953 arribaron reducidos grupos de menonitas y nuevamente japoneses<sup>4</sup>.

El movimiento poblacional del campo a la ciudad constituye uno de los aspectos centrales en la sociedad boliviana considerando que tradicionalmente la mayor parte de la población vivió en el área rural; sin embargo, en los últimos cincuenta años esta relación cambió totalmente. En 1950 el 26 por ciento de la población era urbana, en 2001 el 62 por ciento<sup>5</sup> y en 2007 el 65 por ciento<sup>6</sup>. En este contexto, las investigaciones sobre la migración

\* Una primera versión de este trabajo se publicó en: Marcela Peticara y Joana Fontoura (Coordinadoras editoriales). *Migración y políticas sociales en América Latina*. Rio de Janeiro. SOPLA - Fundación Konrad Adenauer (Brazil), 2009.

\*\* Doctor en economía, catedrático, ex ministro de Hacienda e investigador. A publicado varios libros y artículos en revistas especializadas.

\*\*\* Economista, catedrático, investigador y director ejecutivo de la Fundación Milenio.

1 Antonio Mitre. *Náufragos en tierra firme. Bloqueo comercial, despojo y confinamiento de japoneses de Bolivia durante la segunda Guerra Mundial*. Santa Cruz, Editorial EL País, 2006, pp. 10-26, Cap. III.

2 "Un gran olfato para el negocio". En: *Nueva Economía* (La Paz), 11-17 de junio de 1996.

3 León E. Bieber. *Presencia judía en Bolivia. La ola inmigratoria de 1938-1940*. Santa Cruz, Editorial El País-Lewylibros, 2010, p. 71. El mismo autor en una primera estimación, para el mismo periodo, calculó entre 10.000 a 15.000 los judíos que ingresaron a Bolivia. Ver: León E. Bieber. "La Sociedad de Protección a los Inmigrantes Israelitas: Su aporte a la integración económica de judíos en Bolivia, 1939-1945". En: *Ibero Amerikanisches Institut* (1999). Berlin.

4 Sarah Romay. *Colonia japonesa y agricultura cruceña. El caso de la colonia Okinawa*. (Tesis de Licenciatura en Sociología, La Paz, Universidad Mayor de San Andrés, citado por David Llanos. "Migración campo - ciudad en Los Andes". En: *Opiniones y Análisis* 83 (2000). La Paz. Fundemos.

5 INE. *Bolivia: características de la población*. La Paz, 2002, p. 2

6 INE. *Anuario Estadístico 2007*. La Paz, 2008.



en Bolivia se dirigieron, desde la década de los setenta, hacia el examen de la migración rural-urbana, dando lugar a un conjunto de trabajos que contribuyeron al conocimiento de este tema.

En cuanto a la migración al exterior esta se orientaba tradicionalmente hacia la Argentina y, en segundo lugar, a los Estados Unidos; empero, desde el 2004 y 2005 se registró una migración masiva especialmente hacia España y otros países de Europa. Para el 2010 el Banco Mundial estimaba en 684.600 la cantidad de bolivianos en el exterior, que representaban el 6.8 por ciento de la población total<sup>7</sup>. De estos el 55 por ciento vivían en la Argentina, el resto se dividían entre Estados Unidos (15 por ciento), España (7 por ciento) y Brasil (5 por ciento); países que concentran al 82 por ciento de migrantes bolivianos<sup>8</sup>. En 2007, otra fuente de información, sostenía que en España se encontraban aproximadamente 350.000 bolivianos que salieron en los últimos diez años<sup>9</sup>. Lamentablemente no existe un estudio que evalúe el impacto y las características de la migración, por lo tanto no se conoce con certeza qué cantidad de bolivianos se encuentra viviendo en el exterior hoy.

Las primeras investigaciones hechas en el país sobre la migración inicialmente se dirigieron a examinar la situación de los bolivianos en Argentina<sup>10</sup>, sin embargo posteriormente se abandonó el tema. También existen varios trabajos realizados por investigadores extranjeros que analizan, desde diferentes ópticas, a los migrantes bolivianos en Argentina, Brasil, Estados Unidos y recientemente España<sup>11</sup>.

Hoy en día existe un interés amplio en el tema de la migración, debido a que entre 2004 y 2008, se registró una masiva salida de bolivianos que se dirigieron principalmente hacia España y, secundariamente, a otros países europeos. Una de las causas para este fenómeno fue, en alguna medida, el cambio traumático del contexto económico y político, es decir el tránsito de un modelo económico asentado en el mercado y en la democracia representativa, hacia otro estatista y populista. Este proceso ocurrió paradójicamente cuando los términos del intercambio, luego de más de veinte años de deterioro eran favorables.

En este escenario se renueva el interés de los investigadores para abordar el tema de la migración. En ese sentido, se han desarrollado, y se están realizando, diversos trabajos, empero con objetos de estudio no económicos como, por ejemplo, el impacto social y psicológico en las familias cuando uno de sus miembros, el padre, la madre o ambos, han migrado al exterior, o respecto a la preeminencia de la mujer en este nuevo ciclo migratorio<sup>12</sup>.

7 Banco Mundial. Migration and remittances. Factbook 2011. www.worlbank.org

8 Banco Mundial. www.worldbank.org/prospects/migrationandremittances.

9 Asociación de Migrantes Bolivia y España - Asociación de Cooperación Bolivia y España. *Situación de familias de migrantes a España en Bolivia*. La Paz, 2008.

10 Ver, por ejemplo, Gloria Ardaya. "Inserción socio-ocupacional de los inmigrantes bolivianos en Argentina". Tesis de Maestría (1979). Buenos Aires, FLACSO; Jorge Dandler y Carmen Medeiros. "Migración temporaria de Cochabamba, Bolivia, a la Argentina: Patronos e impacto en las áreas de envío". Cochabamba, CERES, 1985.

11 Ver las referencias de Alfonso Hinojosa. "La visibilización de las migraciones transnacionales en Bolivia". En: *Tinkazos*. Revista Boliviana de Ciencias Sociales. No. 25 (Noviembre de 2008), p.91. Para el caso de los migrantes bolivianos en la ciudad de San Pablo, en el Brasil y que traban en la industria de la vestimenta, ver: Ana Cristina Braga. "Gestión pública de la inmigración en Brasil", en Joana Fontoura y Marcela Peticara (Coordinadoras editoriales). *Migración y políticas sociales en América Latina*, op, cit.

12 Ver, por ejemplo, entre otros: Celia Ferrufino, et. al. *Los costos humanos de la migración*. Cochabamba, 2007; Leonardo De la Torre. *No llores prenda, pronto volveré. Migración, movilidad social, herida familiar y desarrollo*. La Paz, PIEB-IFEA-Universidad Católica. 2006; Leonardo De la Torre y Yolanda Alfaro. *La chegançada. Caminos y sendas de desarrollo en los municipios migrantes de Arbieta y Toco*. La Paz, CESU-DICYT-PIEB. 2007; Juvenal Quispe. *Inmigrantes bolivianos en España. Una presencia que interpela desde la doble ausencia*. Cochabamba, Grupo Editorial Kipus, 2008.

Empero, no existe un trabajo que realice una lectura económica de la migración. En ese sentido, esta investigación constituye posiblemente uno de los primeros aportes al conocimiento económico de la migración hacia el exterior, que intenta combinar dos lecturas, una macroeconómica y otra microeconómica.

Considerando que, en el ámbito de los flujos internacionales de mano de obra, las migraciones al exterior son el hecho fundamental en Bolivia, las remesas constituyen el objeto de estudio de este trabajo. Estas paulatinamente adquirieron importancia hasta constituirse el segundo rubro en la estructura de generación de divisas, y para las familias que tienen por lo menos un miembro en el exterior, son una fuente de ingresos significativa. Cuando los migrantes envían dinero a sus familiares, están expresando el cumplimiento de compromisos contraídos a tiempo de marcharse relativos a aumentar los ingresos familiares para la compra de bienes de primera necesidad, pago de servicios, cancelación de deudas y otros. Precisamente el interés en la migración emerge en la medida en que aumentan las remesas que mandan los migrantes a sus familiares, fenómeno que comenzó a cobrar importancia entre 2004 y 2005. La Gran Recesión de 2007 y 2008, determinó, como ocurrió en todos los países que reciben remesas, que estas bajaran, sin embargo en el caso boliviano éstas recién disminuyeron desde el 2009.

El trabajo se divide en cinco partes. En la primera, se abordan de forma sintética, las causas generales de la migración; en la segunda se examinan los efectos macroeconómicos de las remesas en relación al producto, las exportaciones, la inversión extranjera directa, el saldo de la balanza de pagos en cuenta corriente y la oferta monetaria. En la tercera parte se analizan los determinantes microeconómicos de la migración, utilizando como variable "proxi" las remesas recibidas por los hogares, para este efecto, se utilizan las encuestas de hogares para los años 2000, 2006 y 2007 (2007 es el último año para el que se dispone de la información proveniente de las encuestas de hogares) con la finalidad de realizar un análisis comparativo. En la penúltima parte, se realizan breves recomendaciones de política. Finalmente, se presentan las principales conclusiones del estudio.

## **I. CAUSAS DE LA MIGRACIÓN**

En este punto abordaremos el examen de las causas probables de migración de bolivianos hacia el exterior, en relación al ingreso per cápita y el desempleo.

### **i) El bajo ingreso per cápita**

Desde el punto de vista de la teoría económica la migración se explica, principalmente, por las diferencias salariales existentes entre los países; en ese sentido, la población emigra desde el país con menores salarios hacia los países con mayores niveles salariales. Esa fue y es la situación de Bolivia que tiene un ingreso per cápita muy reducido en comparación a los países vecinos y, principalmente, en relación a los países desarrollados, algunos de los cuales fueron y son el destino preferido de los migrantes bolivianos.

Cuando se mide el ingreso per cápita en términos de Paridad de Poder Adquisitivo (PPA) en dólares de 2008, se advierte que el PPA de Bolivia es considerablemente inferior respecto al PPA de España, principal país de origen de las remesas desde el 2006, Estados Unidos y de algunos países vecinos en los cuales también existen migrantes bolivianos.

Por ejemplo, en relación a España en 2010 la diferencia es de 1 a 6.7 veces, respecto a Estados Unidos 1 a 10.4 veces y en comparación a la Argentina 1 a 3.3 veces<sup>13</sup>.

Las desigualdades en el ingreso per cápita se expresan en enormes disparidades salariales entre Bolivia y los países receptores de la migración boliviana. Por ejemplo, el salario medio de los migrantes bolivianos en España a fines del 2007, fue de € 963<sup>14</sup> que representaban Bs. 10.728 (US\$ 1.399), mientras que en Bolivia el salario mínimo nacional fue de Bs. 525 (US\$ 68). Tomando en cuenta los elementos anotados, está claro que una de las causas de la migración de los bolivianos, fue y es la búsqueda permanente de mejores condiciones de vida para ellos y para sus familias.

## ii) Crisis y desempleo

Con seguridad, otra de las causas de la migración es también la existencia de oportunidades de empleo en el exterior, que en Bolivia se redujeron desde 1999. El crecimiento estable desde 1990 hasta 1998 con un promedio de 4.4 por ciento, permitió generar fuentes de empleo y, en consecuencia, disminuir la tasa de desempleo abierto hasta el nivel más bajo en 1996, con 3.1 por ciento desde el 7.2 por ciento registrado en 1990. El impacto negativo en el desempeño económico debido, principalmente, a los efectos negativos y prolongados de la crisis asiática, entre 1998 y 2003, ocasionó un aumento en la tasa de desempleo abierta hasta el 9.2 por ciento en 2003. La posterior recuperación de la economía, desde el 2006, permitió disminuir el número de desempleados que, sin embargo, se mantuvo en niveles elevados respecto a la segunda mitad de los años noventa<sup>15</sup> (ver gráfico 1).

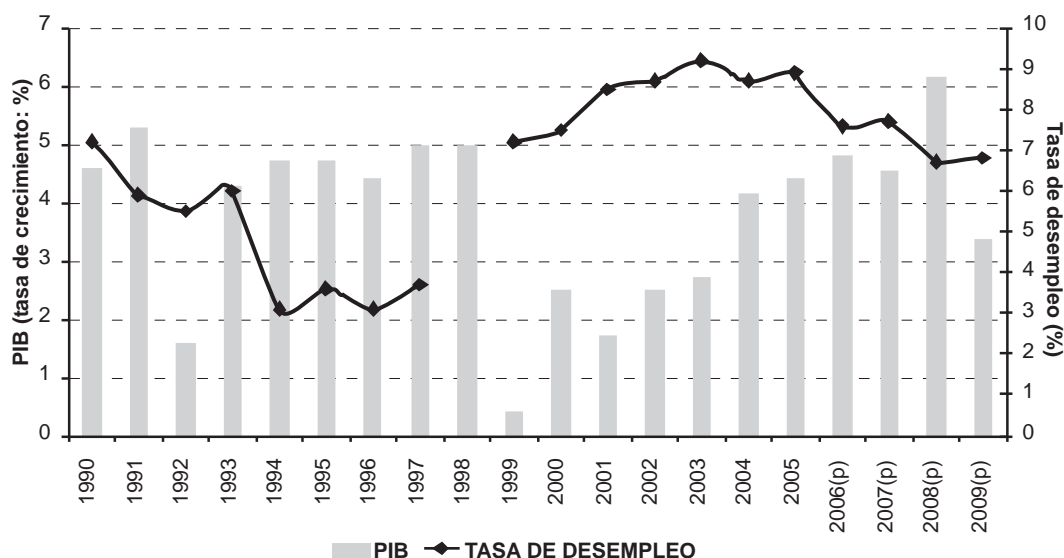
---

13 En 2010 el PIB per cápita, en PPA dólares de 2008, fue en España 30.475, en Estados Unidos 46.653 y en Argentina 14.931, mientras que en Bolivia 4.502. PNUD. *Informe sobre desarrollo humano 2010*. [hdr.undp.org](http://hdr.undp.org).

14 Asociación de Cooperación Bolivia - España. *Situación general de los bolivianos en España*, Madrid, 2007.

15 Ver: Luís Carlos Jemio y María del Carmen Choque. "Towards a more employment-intensive and pro-poor economic growth in Bolivia: Issues and policies", in Islam Rizwanul (editor) *Fighting poverty: The development-employment link*. London, 2006.

GRÁFICO 1  
**PIB Y DESEMPLEO, 1999 - 2009**



FUENTE: elaboración propia en base a información del Instituto Nacional de Estadística.

Nota: No existe información de desempleo para 1998.

(p): Preliminar.

Como se afirmó la economía se desaceleró bruscamente entre 1999 y 2003, debido a los efectos directos e indirectos de la crisis asiática<sup>16</sup>. En ese período, el PIB apenas creció a un 2.0 por ciento anual, nivel que está por debajo del crecimiento poblacional que es de 2.7 por ciento. Esto impactó negativamente en el PIB per cápita cuya variación acumulada fue de -1.5 por ciento.

En este contexto de alto desempleo y un crecimiento débil, la inestabilidad política desde el año 2000, contribuyó a deprimir la inversión y, por lo tanto, la escasa generación de empleo impulsó la salida al exterior de miles de bolivianos, principalmente a España.

En los últimos años se advierte una ligera caída en el desempleo debido a la recuperación económica observada. Sin embargo, el empleo es un problema no resuelto, ya que la tasa de desempleo abierto no incluye a los subempleados - el empleo informal, que también es parte del problema que el país tiene que resolver, y que, por lo tanto, es necesario que se generen oportunidades laborales, más productivas, con mayor valor agregado e ingresos, que permitan no solo absorber a los desempleados sino también a los que están trabajando en el sector informal de baja productividad.

Una de las causas por las que el problema del empleo no fue resuelto en forma efectiva es, sin duda, las bajas tasas de inversión. Históricamente no se pudo generar tasas de crecimiento más elevadas y, por lo tanto, tampoco una mayor ocupación de calidad.

16 Un examen de los efectos de la crisis asiática en Bolivia, puede encontrarse en: Mario Napoleón Pacheco. *En defensa de la racionalidad*, La Paz, Fundación Milenio, 2004.

Desde los años setenta, el promedio de la tasa de inversión estuvo alrededor de 13.9 por ciento del PIB y en muy pocas ocasiones sobrepasó el 15 por ciento del PIB, lo cual ocurrió solamente en la segunda mitad de la década de 1990, específicamente a partir del proceso de privatización de las principales empresas estatales, denominado en Bolivia como capitalización. Únicamente el año 1998, en el que se materializaron una buena parte de las inversiones comprometidas e incluso se construyó el gaseoducto al Brasil, la tasa de inversión se situó por encima del 20 por ciento para posteriormente, una vez terminado este proceso, caer a los niveles actuales de alrededor del 15 por ciento del PIB.

El problema del desempleo estuvo también asociado al clima de conflictividad del país. Existe un estudio que evalúa la relación entre los conflictos y el crecimiento económico, en el que se encuentra que entre 1970 y 2005 los conflictos tuvieron un costo directo promedio anual de US\$ 60 millones (dólares de 2004), que representa aproximadamente el uno por ciento del PIB por año. Mientras que los costos indirectos por año llegaron en promedio a US\$ 200 millones (dólares de 2004), que significan el 3 por ciento del PIB. Observándose que en dos coyunturas, en la primera mitad de los años ochenta y entre 2002 y 2005, estos costos fueron más altos. La suma total de los costos directos e indirectos alcanzó, en varios años, a un 10 por ciento del PIB<sup>17</sup>. Entonces, el crecimiento del PIB está influido por la cantidad de conflictos que existen, a mayor número de conflictos el impacto negativo sobre el PIB también es más fuerte y, en consecuencia, la generación de empleo menor.

Entre 1992 y 1997, los conflictos urbanos, rurales y los de carácter departamental y nacional tendieron a disminuir, respecto a la década de 1980, paralelamente a la retracción del desempleo, aumentando nuevamente a fines de esta década conjuntamente con el resurgimiento de la crisis y el aumento en el desempleo. La recuperación de la actividad económica desde 2004 y 2005 permitió disminuir levemente el desempleo y, en consecuencia, la cantidad de conflictos<sup>18</sup>.

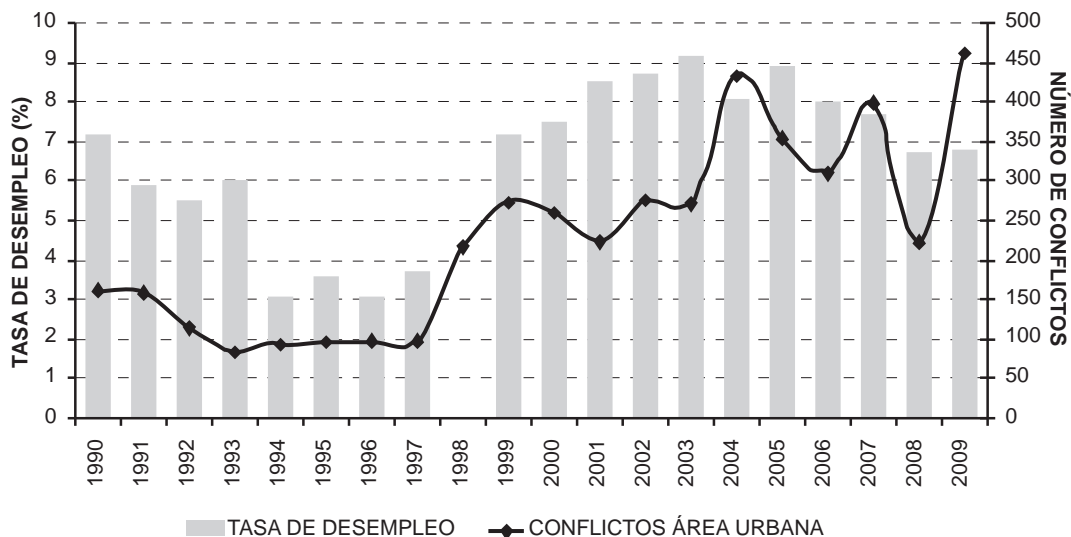
Esta tendencia de la cantidad total de conflictos es la misma cuando se examinan los conflictos urbanos y la tasa de desempleo que también es urbana. Hasta 1997 la disminución del número de conflictos urbanos y de la tasa de desempleo urbana fue declinante y creciente desde fines de la década de 1990. La baja cantidad de conflictos desde el 2005 fue casi simultánea a la disminución de la tasa de desempleo urbana incluyendo el 2008. Sin embargo, el 2009 los conflictos subieron significativamente pese a que el desempleo urbano no aumentó, esto significa que existieron otros determinantes que crearon conflictos en las ciudades (ver gráfico 2).

---

17 Roberto Laserna, et. al. *Conflicto social y crecimiento económico en Bolivia*. Cochabamba, CERES, 2008, pp. 36-37.

18 Roberto Laserna, et. al. *Conflictividad socio laboral en Bolivia*. La Paz, 2006; Roberto Laserna y Miguel Villarroel. *Enero de 1970-Enero de 2008. 38 años de conflictos sociales en Bolivia. Descripción general y por periodos gubernamentales*. Cochabamba, CERES, 2008.

GRÁFICO 2  
RELACIÓN ENTRE LA TASA DE DESEMPLEO Y EL NÚMERO DE CONFLICTOS EN  
EL ÁREA URBANA, 1990 - 2009



Fuente: Elaboración propia en base a: Número de conflictos: Roberto Laserna y Miguel Villarroel. *Enero de 1970 - Enero de 2008. 38 años de conflictos sociales en Bolivia. Descripción general y por periodos gubernamentales*. Cochabamba. CERES, 2008; Tasa de desempleo: información del Instituto Nacional de Estadística.  
Nota: No existe información de desempleo para 1998.

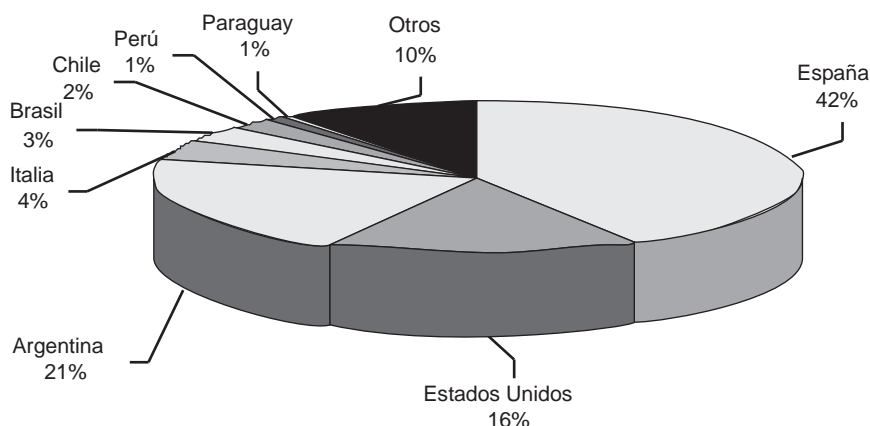
## II. IMPORTANCIA MACROECONÓMICA DE LAS REMESAS<sup>19</sup>

Las remesas fueron creciendo desde comienzos de los años 2000, momento a partir del cual fueron objeto de individualización en las estadísticas de la balanza de pagos en cuenta corriente. En ese sentido, disponemos de información oficial sobre las remesas desde el año 2000, previamente se encontraban globalmente registradas dentro del rubro de transferencias de la balanza de pagos en cuenta corriente. Antes de proceder a dicho examen identificaremos los países de origen de las remesas y luego compararemos el nivel de las remesas en Bolivia con América del Sur.

Durante el 2009 las remesas, se originaron principalmente en España, luego en Argentina y en Estados Unidos, que en conjunto aportan con el 79 por ciento. La preponderancia de España expresa la masiva migración registrada a partir del 2005 (ver gráfico 3).

<sup>19</sup> En esta parte se utilizó como guía el trabajo de: David Khoudour-Casttéras. "Migraciones internacionales y desarrollo: el impacto socioeconómico de las remesas en Colombia", en *Revista de la CEPAL*, No. 9 (Agosto, 2007)

**GRÁFICO 3  
REMESAS POR PAÍSES DE ORIGEN, 2009**



FUENTE: elaboración propia en base a información del Banco Central de Bolivia.

Es importante anotar que si bien en Argentina vive el 55 por ciento de los migrantes, las remesas provenientes de este país ocupan el segundo lugar, mientras que las originadas en España, donde se encuentran solamente el 7 por ciento de migrantes, contribuyen con el primer lugar.

En cuanto al lugar que ocupan las remesas que se reciben en Bolivia en el contexto latinoamericano, la información disponible permite constatar que las remesas hacia Bolivia el 2009 solamente representaron el 5.5 por ciento del total recibido en América Latina del Sur; ocupando el quinto lugar por detrás de Brasil (25.4 por ciento), Colombia (22.1 por ciento), Ecuador (13.4 por ciento) y Perú (14.3 por ciento), países que captan el 76.2 por ciento de las remesas. En este contexto el monto de las remesas que llegan a Bolivia es muy pequeño; por ejemplo, la relación con el Brasil es de 1 a 4.6 veces (ver cuadro 1).

**CUADRO 1**  
**REMESAS EN AMÉRICA DEL SUR EN 2009**  
 (En millones de dólares)

PAÍS	MONTO	PORCENTAJE	LUGAR
Brasil	4,746	25.4	1º
Colombia	4,134	22.1	2º
Ecuador	2,495	13.4	3º
Perú	2,665	14.3	4º
Bolivia	1,023	5.5	5º
Argentina	853	4.6	6º
Chile	756	4.0	7º
Paraguay	691	3.7	8º
Guyana	356	1.9	9º
Venezuela	733	3.9	10º
Uruguay	116	0.6	11º
Suriname	103	0.6	12º
<b>TOTAL</b>	<b>18,671</b>	<b>100.0</b>	-

FUENTE: Fondo Multilateral de Inversiones

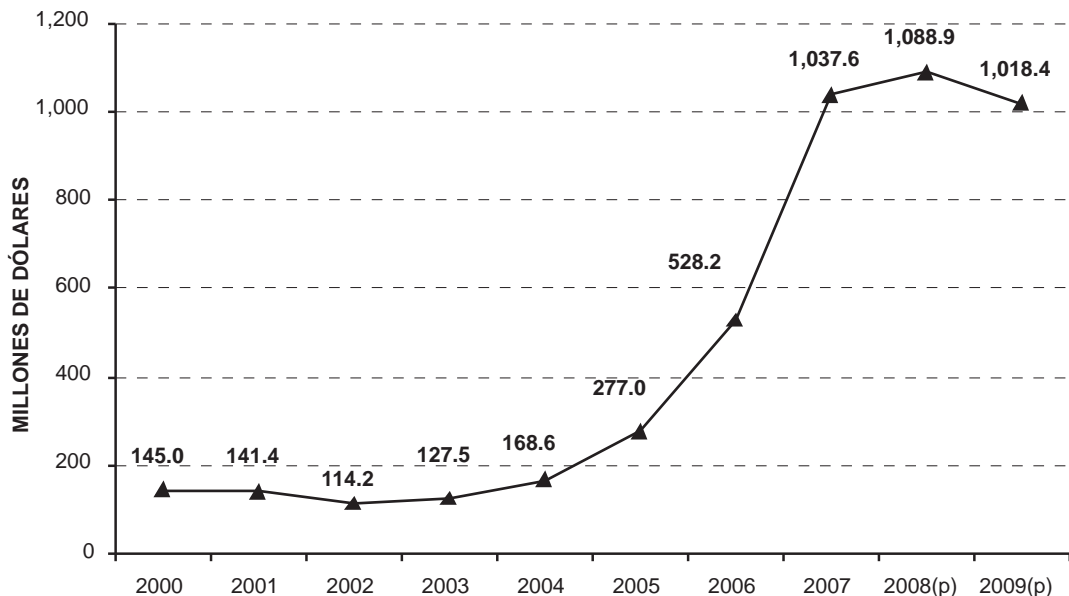
Nota: Bolivia: el monto de las remesas difiere del registro del Banco Central de Bolivia que publica las remesas netas (US\$ 1,018 millones).

Ahora antes de examinar el impacto macroeconómico de las remesas se evaluará la evolución de estas y luego se analizará su relación con el Producto Interno Bruto (PIB), las exportaciones, la inversión extranjera directa y con el saldo de la cuenta corriente de la balanza de pagos.

Se distinguen cuatro fases en la evolución de las remesas. La primera, entre el año 2000 y 2003 de tendencia descendente, tiene un promedio de US\$ 132.0 millones; la segunda de transición, solamente el 2004, cuando se registró un aumento del 27.7 por ciento en relación al promedio anterior llegándose a US\$ 168.6; la tercera de expansión, entre el 2005 y 2008, alcanzó un promedio de US\$ 732.9 millones, que significó un incremento de 334.7 por ciento en comparación al 2004, siendo el 2008 el periodo donde se alcanzó el punto máximo de las remesas; y, finalmente, la cuarta fase que parece iniciarse en 2009 que registró una declinación de -6.4 por ciento respecto al 2008 (ver gráfico 4).



GRÁFICO 4  
EVOLUCIÓN DE LAS REMESAS NETAS, 2000-2009



FUENTE: elaboración propia en base a información del Banco Central de Bolivia.  
(p): Preliminar.

El comienzo de la declinación en el envío de las remesas se confirma con la información semestral disponible hasta el primer semestre de 2010. En los primeros seis meses de 2008 estas fueron de US\$ 531.2 millones, el mismo periodo en 2009 llegaron a US\$ 485.4 millones, y en 2010 a US\$ 449.2 millones. Entre los primeros seis meses de 2008 y 2010, la disminución fue de 15.4 por ciento<sup>20</sup>.

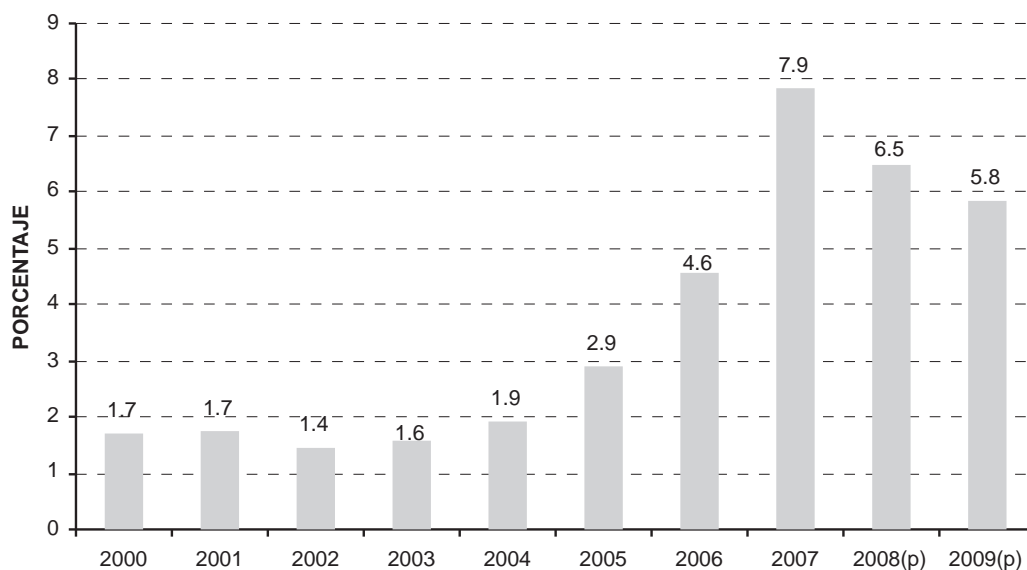
La disminución en el flujo de remesas se debe a la recesión internacional, transcurrida entre el 2007 y el 2008, que determinó un aumento significativo en los niveles de desempleo en Europa y en Estados Unidos. En el continente europeo el país que experimentó el aumento más alto del desempleo, que persiste en 2010, es España donde el desempleo subió abruptamente de 8.3 por ciento en 2007 a 11.4 por ciento en 2008, 18.0 por ciento en 2009 y 20.8 por ciento en septiembre de 2010. En Estados Unidos el desempleo aumentó de 4.6 por ciento en 2007 a 5.8 por ciento en 2008, 9.3 por ciento en 2009, y a septiembre de 2010 a 9.6 por ciento<sup>21</sup>. Es importante tener en cuenta que en estos dos países se originan un poco más del 50 por ciento de las remesas.

La comparación de las remesas con el PIB entre el año 2000 y 2009, sigue casi la misma evolución del ingreso de remesas. De 2000 a 2003 el promedio fue de 1.6 por ciento, en 2004 se observa un ligero incremento y entre 2005 y 2008 se registraron los aumentos más fuertes con un promedio de 5.1 por ciento, siendo el 2007 el punto máximo con 7.9 por ciento. Pese a que en 2008 se anotó el mayor nivel de remesas, respecto al PIB la participación bajó a 6.5 por ciento, y en 2009 esta no llegó al 6 por ciento (ver gráfico 5).

20 Banco Central de Bolivia. *Reporte de balanza de pagos y posición de inversión internacional* (Enero-junio 2010).

21 Banco de España. Eurosistema. *Boletín Económico*. Noviembre 2010. [www.bde.es](http://www.bde.es).

GRÁFICO 5  
REMESAS EN RELACIÓN AL PIB, 2000-2009

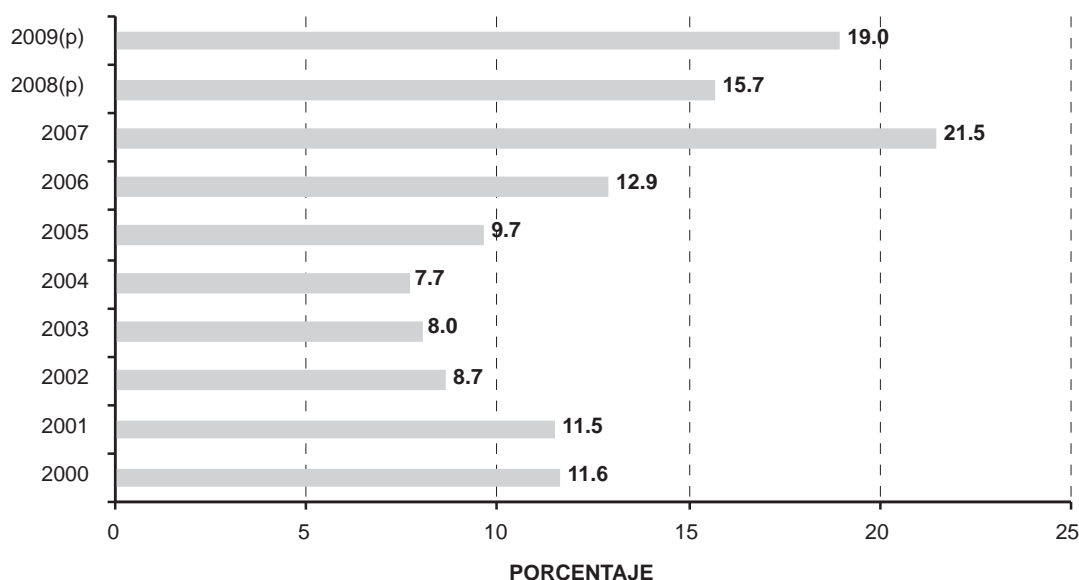


FUENTE: elaboración propia en base a información del Banco Central de Bolivia y del Instituto Nacional de Estadística.

(p): Preliminar.

Ahora relacionando la magnitud de las remesas con las exportaciones se observa una tendencia declinante del año 2000 hasta el 2004 y una creciente de 2005 a 2007. En la primera fase el promedio fue de 9.5 por ciento, mientras que entre 2005 y 2007 se llegó a 14.7 por ciento, mientras que en 2008 la participación bajó y en 2009 subió, pero no pudo recuperarse el nivel de 2007 (ver gráfico 6).

GRÁFICO 6  
**REMESAS EN RELACIÓN A LAS EXPORTACIONES, 2000-2009**



FUENTE: elaboración propia en base a información del Banco Central de Bolivia y del Instituto Nacional de Estadística.

(p): Preliminar.

Durante los primeros semestres de 2008 a 2010 esta comparación muestra un pico en 2009, con 21.3 por ciento, y en 2010 un descenso hasta 15.6 por ciento, nivel inferior respecto al 2008 que fue de 17.2 por ciento<sup>22</sup>.

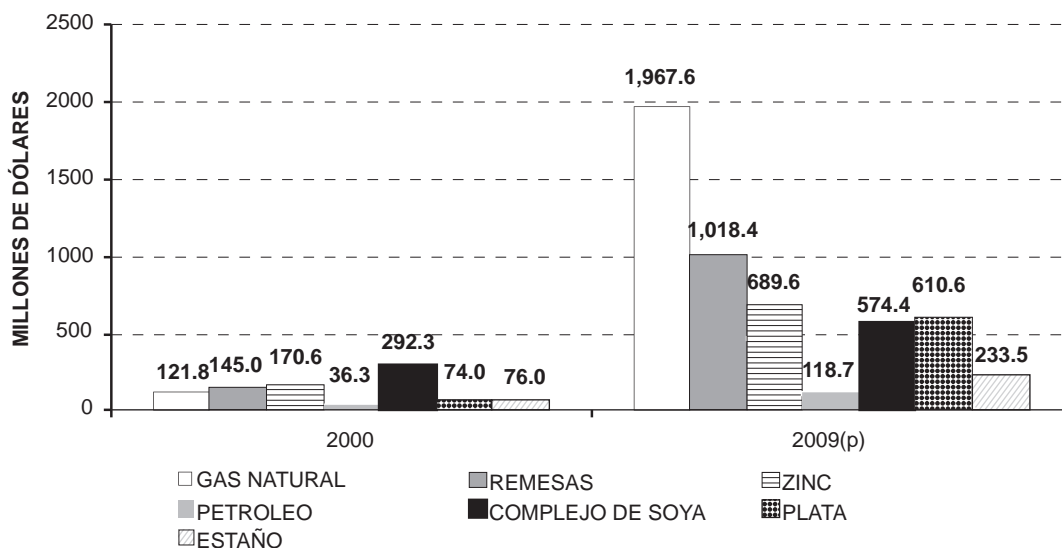
El balance entre las remesas y los rubros de exportación importantes, como fuentes generadoras de divisas, del año 2000 al 2009, permite apreciar que en el primer año las remesas estuvieron por detrás de las exportaciones de soya y de zinc, posteriormente las remesas fueron ganando espacio hasta ocupar el segundo lugar. Entre el 2004 y 2008 el valor de las exportaciones totales subió significativamente, y las exportaciones de gas natural experimentaron un aumento fuerte y se convirtieron en el principal producto de exportación.

El incremento en el valor de las exportaciones, se debe al extraordinario contexto externo favorable, que determinó un aumento importante en el precio de los productos de exportación. En cuanto a las exportaciones de gas natural, las reformas implementadas en la segunda mitad de los años noventa, fundamentalmente la capitalización de la empresa estatal de petróleo, permitieron captar un flujo de inversiones en el sector petrolero, que nunca antes se registró en la economía boliviana, que se tradujo en el descubrimiento de importantes reservas de gas natural y en el inicio de un nuevo ciclo de exportación de este recurso principalmente al Brasil. El resultado del aumento en el precio de los productos básicos y de las exportaciones de gas natural, fue la extraordinaria expansión de las exportaciones de este recurso natural.

22 Cálculos en base a información del Banco Central de Bolivia.

No obstante de la expansión de las exportaciones de gas natural, las remesas se constituyeron en el segundo rubro de generación de divisas en 2009, siendo superiores en US\$ 328 millones respecto a las exportaciones de zinc y en US\$ 407 millones en relación a las exportaciones de plata (ver gráfico 7).

GRÁFICO 7  
REMESAS Y LOS RUBROS IMPORTANTES DE LAS EXPORTACIONES, 2000-2009

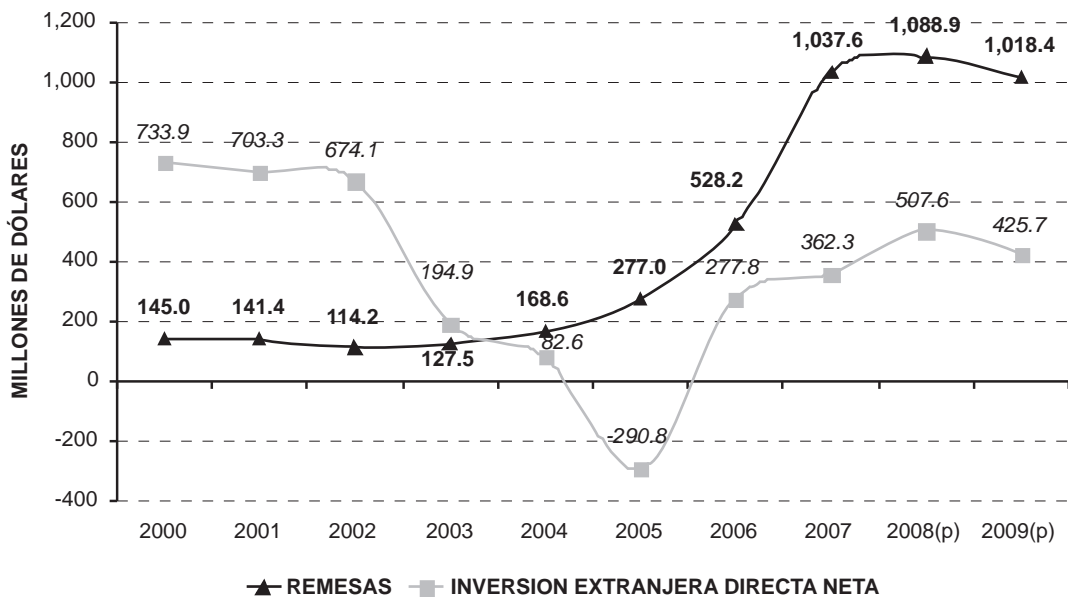


FUENTE: elaboración propia en base a información del Banco Central de Bolivia.  
(p): Preliminar.

Las remesas perdieron el segundo lugar en la generación de divisas en el primer semestre de 2010, debido a dos factores. Por un lado el incremento significativo en las exportaciones de zinc que colocaron a este producto en el segundo lugar en la generación de divisas y, por otro, la retracción, ya comentada, en el nivel de las remesas debido a la recesión internacional de 2007-2008.

Cuando se analiza el vínculo entre las remesas con la inversión extranjera directa (IED), se encuentra que entre el año 2000 y 2003 la IED fue mayor a las remesas; sin embargo, la declinación de la IED y el constante aumento de las remesas hicieron variar la situación desde 2004. Si en el año 2000, por cada dólar proveniente de las remesas, ingresaban al país 5.1 dólares de IED. En 2007 por un dólar de IED las remesas fueron de 2.9 dólares, en 2008 la relación fue de 1 a 2.1 y en 2009 de 1 a 2.4. En resumen desde 2004 las remesas fueron superiores a la IED (ver gráfico 8).

GRÁFICO 8  
REMESAS E INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA, 2000-2009



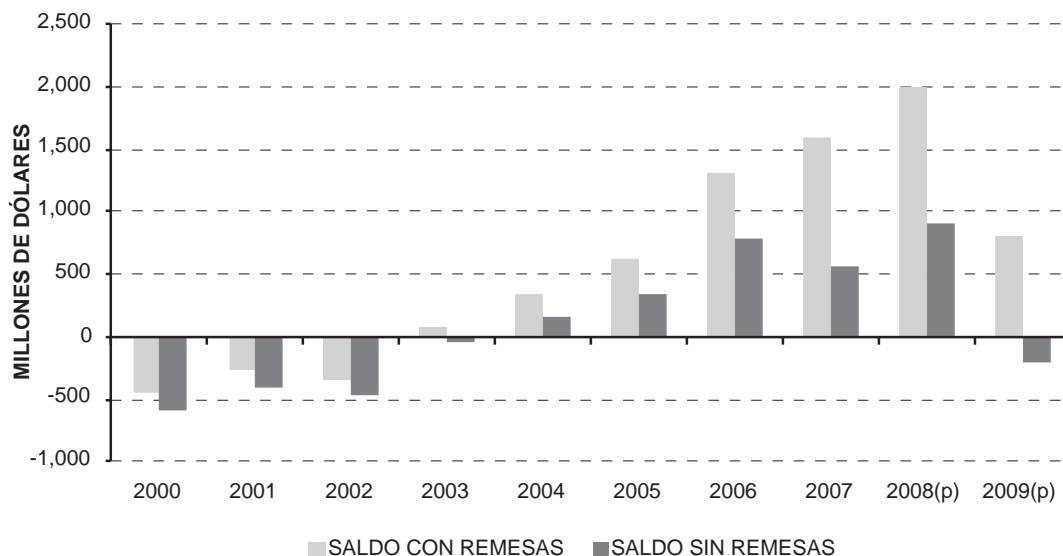
FUENTE: elaboración propia en base a información del Banco Central de Bolivia.  
(p): Preliminar.

El nivel de las remesas mayores a la IED se mantuvo inclusive en el primer semestre de 2010 ya que fueron superiores en una proporción de 1 a 2.3, según la información del Banco Central de Bolivia<sup>23</sup>.

El impacto de las remesas en la balanza de pagos puede evaluarse observando la mejora del saldo de la cuenta corriente. La cuenta corriente de la balanza de pagos estructuralmente fue deficitaria, esta tendencia puede observarse de 2000 a 2002; sin embargo los saldos negativos sin las remesas hubieran sido mayores. A partir de 2003 el mejoramiento gradual en los precios de los productos básicos que exporta el país y el incremento en los volúmenes de exportación de gas natural, determinó que el saldo negativo se revierta y se obtengan saldos favorables. Como también aumentaron las remesas, éstas contribuyeron al crecimiento del saldo positivo. Es decir, sin remesas los saldos hubieran sido positivos, empero más reducidos. En ese sentido, del año 2000 a 2002 las remesas permitieron moderar el deterioro de la balanza de pagos en cuenta corriente y de 2003 en adelante aportaron decididamente a la obtención de saldos positivos (ver gráfico 9).

23 Banco Central de Bolivia. *Reporte de balanza de pagos y posición de inversión internacional* (Enero-junio 2010).

GRÁFICO 9  
**LA CUENTA CORRIENTE DE LA BALANZA DE PAGOS:  
 SALDOS CON Y SIN REMESAS, 2000-2009**



FUENTE: elaboración propia en base a información del Banco Central de Bolivia.  
 (p): Preliminar.

Durante el primer semestre de 2010 el saldo de la cuenta corriente de balanza de pagos, también fue positivo, si bien en menor magnitud respecto al mismo periodo de 2009, y como acontece desde el 2004 las remesas nuevamente contribuyeron a este resultado.

En las siguientes líneas se intentará vincular las remesas con la oferta monetaria, en base a la identificación de la asignación de las remesas. Se conoce que los familiares de los migrantes bolivianos en España distribuyen las remesas que reciben en el pago de servicios básicos, alimentos, vivienda, educación, servicios médicos, alimentación y en otros gastos corrientes, el 95 por ciento, mientras que solamente el 5 por ciento restante se ahorra e invierte (ver cuadro 2).

CUADRO 2  
DESTINO DE LAS REMESAS PROVENIENTES DE ESPAÑA EN 2007

RUBROS	PORCENTAJE
Servicios básicos	25
Bienes de consumo	22
Gastos de vivienda	20
Gastos de educación	15
Pago de deudas	7
Servicios médicos	2
Vestimenta	2
Otros	2
Total de gasto corriente	95
Ahorro e inversión	5
<b>TOTAL</b>	<b>100</b>

Fuente: Elaboración propia a partir de: Asociación de Migrantes Bolivia y España -Asociación de Cooperación Bolivia y España. *Situación de las familias de migrantes a España en Bolivia* (LaPaz, 2008)

Asumiendo que la anterior distribución es la misma que hacen los familiares de los migrantes que mandan remesas de otras partes del mundo, se infiere que del 100 por ciento de los dólares y euros que llegan, una parte se cambia en moneda nacional al momento de recoger la remesa para cubrir gastos inmediatos, y el resto se deposita, o queda en el banco mediante el cual se realizó la transferencia, en una institución financiera, en plazos relativamente cortos, puede depositarse en una caja de ahorro, y con la finalidad de emplear el dinero gradualmente hasta el momento en que llegue la nueva remesa, entonces éstas quedan dentro del agregado monetario M<sup>1</sup><sup>24</sup>. Es necesario hacer notar que el 36 por ciento de los familiares reciben remesas de España entre €101 a €200 (Bs. 1,125 a Bs. 2.228), y el 23% de €201 a €300 (Bs. 2.239 a Bs. 3.342)<sup>25</sup>. En consecuencia, las remesas impactan en los agregados monetarios importantes, impulsando su crecimiento, como puede observarse especialmente desde 2005.

Realizando una comparación de las remesas respecto al agregado M<sup>1</sup> (remesas/M<sup>1</sup>), se advierte que entre el año 2000 y el 2003 el promedio fue de 12.1 por ciento, y en 2004 este llegó al 14.5 por ciento. De 2005 a 2008, el promedio alcanzó el 28.8 por ciento, siendo el 2007 el año de mayor participación (37.3 por ciento). En ese sentido, las remesas han contribuido al crecimiento del agregado monetario M<sup>1</sup> especialmente desde 2005 hasta el 2007. Paradójicamente el 2008, cuando se registró la mayor cantidad en remesas, la participación bajó a 30.0 por ciento, debido al incremento significativo de las exportaciones y el 2009 bajó al 23.8 por ciento. En el primer semestre del 2010 dicha relación cayó al 10.5 por ciento, cuando en similares periodos de 2009 y 2008 fue de 13.9 por ciento y 16.1 por ciento respectivamente<sup>26</sup>.

24 La frecuencia de las remesas provenientes de España es mensual en el 75 por ciento de los casos, y de dos meses en el 14 por ciento de los envíos, ver: Asociación de migrantes Bolivia y España-Asociación de Cooperación Bolivia-España. *Situación de familias de migrantes a España en Bolivia. op. cit.*

25 *Ibíd.* Las cifras en euros fueron convertidas a Bs. Según el tipo de cambio a diciembre del 2007: 1€ = Bs. 11.14

26 Cálculos en base a información del Banco Central de Bolivia.

### **III. ANÁLISIS MICROECONÓMICO DE LA MIGRACIÓN EN BOLIVIA**

#### **i) Principales características de los hogares que reciben remesas**

En esta sección se analizan las principales características de los hogares que reciben remesas del exterior y que, por lo tanto, tienen un miembro que previamente ha migrado al exterior. Si bien el hecho que un hogar reciba remesas es un indicador confiable de que éste tiene un miembro migrante, esta variable no cubre el total del universo de hogares con algún miembro migrante, ya que se estaría omitiendo aquellos hogares que teniendo miembros migrantes, por diversos motivos no son receptores de remesas. Las encuestas de hogares realizadas por el Instituto Nacional de Estadística (INE) no incluyen, en sus distintas versiones, una pregunta que captara en forma explícita si los hogares tenían o no un miembro que haya migrado al exterior, por lo que la pregunta referida a las recepción de remesas por parte del hogar es solo una variable aproximada que permitirá evaluar las características de los hogares que tienen miembros migrantes.

Para evaluar las características de los hogares que reciben remesas de algún miembro migrante, así como para evaluar las tendencias seguidas por este fenómeno en el tiempo, en este estudio se utilizaron las encuestas de hogares para los años 2000, 2006 y 2007. Según información elaborada por CEBEC (2007), entre el 2000 y 2006 se produjo un boom de migraciones en Bolivia, habiendo migrado del país hacia otros países alrededor de 970 mil personas, lo que introdujo cambios significativos en las características socio-económicas de los migrantes del país a través del tiempo.

De acuerdo a las encuestas MECOVI, a nivel nacional, el porcentaje de hogares que reciben remesas del exterior, y por lo tanto tienen un miembro migrante, se incrementó de 3.4 por ciento el año 2000 a 7.3 por ciento el 2006, y a 11.4 por ciento el 2007, lo cual evidencia el incremento de la migración de bolivianos al exterior ocurrida en los últimos años. Este proceso se dio en forma continua, por lo menos hasta el año 2008, año en el que estalló la crisis financiera mundial y también se endurecieron las condiciones de migración en algunos países receptores de migrantes importantes, como es el caso de España. Como fue explicado en detalle en la primera parte de este documento, la falta de oportunidades de empleo que se registró en los últimos años en el país, atribuible a la crisis económica y falta de inversión, explican esta tendencia.

A continuación, se analizan las principales características de los hogares que reciben remesas, y por lo tanto tienen a un miembro migrante, sobre la base de los atributos captados a través de las encuestas de hogares. Si bien las encuestas no proporcionan información específica sobre el migrante propiamente tal, como ser edad, nivel educativo, condición de ocupación, sexo, etc., las cuales son características fundamentales para identificar las variables que determinan la migración del individuo, es posible inferir algunas de estas particularidades, o al menos una aproximación de las mismas, analizando las características de los hogares de origen de los migrantes. Para este propósito se analizan las características de los hogares que reciben remesas y por lo tanto tienen uno o más miembros migrantes. Las variables analizadas son: ubicación geográfica (urbano/rural) del hogar, región geográfica de Bolivia al que pertenece el hogar del migrante, además de algunas características del jefe del hogar del migrante, como ser: sexo, nivel educativo, condición de ocupación y categoría ocupacional del jefe de hogar.



### a) Ubicación geográfica del hogar del migrante

Se puede observar, en base a la información de las encuestas a hogares, que entre los períodos analizados, ha existido una tendencia cambiante con relación a la ubicación geográfica de los hogares que reciben remesas (ver cuadro 3). En una primera etapa se habría producido una mayor migración de personas pertenecientes a hogares urbanos, ya que el porcentaje de estos hogares que reciben remesas aumentó de 3.4 por ciento del total de hogares urbanos en 2000 a 8.8 por ciento en 2006; mientras que el porcentaje de hogares rurales receptores de remesas se incrementó de 3.4 por ciento en 2000 a 4.7 por ciento en 2006. Como resultado de la tendencia de una mayor migración de población urbana observada en esta primera etapa, un 75.9 por ciento de los hogares que reciben remesas a nivel nacional están ubicados en el área urbana y solamente un 24.1 por ciento están ubicados en el área rural. Este hecho estaría evidenciando que en una primera etapa, los habitantes del área urbana habrían tenido una ventaja inicial para migrar e insertarse en el mercado laboral de los países de destino con relación a los habitantes del área rural, la cual estaría dada por el acceso a información, mayor nivel educativo, mayor disponibilidad de recursos, etc.

CUADRO 3  
HOGARES QUE RECIBEN REMESAS DEL EXTERIOR POR UBICACIÓN GEOGRÁFICA

AÑO	NACIONAL	URBANO	RURAL
<b>Porcentaje del total de hogares</b>			
2000	3.4	3.4	3.4
2006	7.3	8.8	4.7
2007	11.4	11.0	12.3
<b>Porcentaje del total de hogares con remesas</b>			
2000	100.0	63.3	36.7
2006	100.0	75.9	24.1
2007	100.0	66.1	34.0
<b>Remesa mensual promedio (US\$/mes)</b>			
2000	87.7	110.5	48.3
2006	153.1	177.7	75.2
2007	140.4	178.5	66.3

Fuente: Elaboración propia en base a: Instituto Nacional de Estadística. *Encuestas de Hogares, 2000-2007*.

Sin embargo, se evidencia que esta característica de una mayor migración urbana tiende a cambiar en el tiempo, ya que para el año 2007 el porcentaje de hogares rurales que reciben remesas sube a 12.3 por ciento de los hogares ubicados en esta área, mientras que en el caso de los hogares urbanos este porcentaje se incrementa a 11 por ciento de los mismos. Este cambio en la tendencia reduce la participación de los hogares urbanos a 66 por ciento de los hogares con remesas a nivel nacional, mientras que los hogares rurales aumentan su participación a 34 por ciento del total de hogares con remesas a nivel nacional.

Es interesante analizar la tendencia seguida por el valor de las remesas promedio recibidas por los hogares urbanos en relación a las recibidas por los hogares rurales. Debido a la mayor calificación de los migrantes provenientes de hogares urbanos, éstos en general han tendido a encontrar trabajos con una mayor remuneración en los países de destino, por lo que el valor de las remesas enviadas por los migrantes urbanos ha sido marcadamente superior a las enviadas por los migrantes rurales. Además, esta brecha ha ido acentuándose a través del tiempo, habiéndose incrementado la relación entre la remesa promedio recibida por los hogares urbanos en relación a la remesa promedio de los hogares rurales de 2.29 veces en 2000 a 2.36 en 2006 y a 2.69 en 2007. Esta tendencia estaría evidenciando que la mayor migración rural observada a través del tiempo, está concentrada en forma creciente en grupos con menores niveles de calificación y educación, y que por lo tanto tienden a insertarse en los mercados laborales de los países receptores en condiciones menos favorables.

### **b) Región geográfica de Bolivia al que pertenece el hogar del migrante**

Otra de las variables analizadas que está también referida a la geografía, y que potencialmente contribuye a explicar el fenómeno de la migración, es la región geográfica de Bolivia donde está ubicado el hogar de origen del migrante. Bolivia es habitualmente dividida en 3 regiones geográficas, con características socio-culturales distintas: en primer lugar está la zona del Altiplano en el occidente del país, que agrupa tradicionalmente a los departamentos de La Paz, Oruro y Potosí; los Valles de la zona central, que incluye a los departamentos de Cochabamba, Chuquisaca y Tarija; y finalmente la zona de los Llanos del oriente, que comprende a los departamentos de Santa Cruz, Beni y Pando.

La información disponible permite advertir que existe también una tendencia cambiante a través del tiempo en relación a la región geográfica del hogar de origen de los migrantes (ver cuadro 4). En una primera etapa, los hogares ubicados en la zona de los Valles eran los que tenían una mayor proporción de hogares que recibían remesas (5.6 por ciento de los hogares de esta región para el 2000), seguido por la zona del Altiplano con 2.8 por ciento de los hogares y finalmente los Llanos con solamente 1.8 de los hogares que recibían remesas.

Las fuertes corrientes migratorias ocurridas entre el 2000 y 2007 hicieron que el porcentaje de hogares de los Llanos que recibían remesas aumentar a 8.8 por ciento en 2006 y a 15.0 por ciento en 2007, siendo esta región la que mostró una mayor dinámica migratoria durante el periodo analizado. Los hogares de los Valles también experimentaron un incremento en el porcentaje que recibían remesas a 10.1 por ciento en 2006 y a 14.1 por ciento en 2007. El porcentaje de hogares del Altiplano receptores de remesas también experimentó un aumento, aunque menor, pasando a 4.4 por ciento en 2006 y a 6.4 por ciento en 2007.

**CUADRO 4**  
**HOGARES QUE RECIBEN REMESAS DEL EXTERIOR POR UBICACIÓN EN ALGUNA**  
**DE LAS REGIONES DE BOLIVIA**

<b>AÑO</b>	<b>NACIONAL</b>	<b>ALTIPLANO</b>	<b>VALLES</b>	<b>LLANOS</b>
<b>Porcentaje del total de hogares</b>				
2000	3.4	2.8	5.6	1.8
2006	7.3	4.4	10.1	8.8
2007	11.4	6.4	14.1	15.0
<b>Porcentaje del total de hogares con remesas</b>				
2000	100.0	36.9	49.5	13.6
2006	100.0	25.4	39.1	35.5
2007	100.0	21.9	41.4	36.7
<b>Remesa mensual promedio (US\$/mes)</b>				
2000	87.7	83.9	72.5	153.3
2006	153.1	102.9	176.3	163.4
2007	140.4	63.7	147.0	178.9

Fuente: Elaboración propia en base a: Instituto Nacional de Estadística. *Encuestas de Hogares, 2000 - 2007*.

Como resultado de estas tendencias en los flujos migratorios anteriormente descritas, la participación de los hogares ubicados en los departamentos de los Llanos orientales de Bolivia que reciben remesas se ha incrementado de 13.6 por ciento del total a nivel nacional para el 2000 a 35.5 por ciento el 2006, y a 36.7 por ciento en 2007. Paralelamente, la participación de los hogares de los Valles en el total de hogares receptores de remesas se redujo 49.5 por ciento en 2000, a 41.4 por ciento en 2007. Finalmente, la participación de los hogares del Altiplano fue la que experimentó la mayor caída en el total de hogares receptores de remesas, pasando de 36.9 por ciento en 2000 a 25.4 por ciento en 2006 y a 21.9 por ciento en 2007.

Las tendencias seguidas por el valor de las remesas promedio para estas tres regiones del país también muestran aspectos interesantes referidos a la migración regional. Las remesas promedio recibidas por los hogares del Llano han sido marcadamente superiores a las del resto de las regiones, evidenciando que de esta región del país se produjo una migración de personas con mayores niveles de calificación y educación, que contaban con una mejor capacidad de inserción en el mercado laboral de los países de destino. La zona de los Valles también muestra un aumento en el valor promedio de las remesas, sobre todo para el periodo 2000-2006, mostrado un aumento de migrantes con mayor nivel de capital humano proveniente de esta región. Finalmente, los hogares del Altiplano son los que reciben los menores niveles de remesa promedio, lo que sugiere que existe un menor nivel de calificación entre los migrantes provenientes de esta zona.

### **c) Sexo del jefe de hogar del migrante**

Con referencia a la incidencia de la recepción de remesas, de acuerdo al sexo del jefe de hogar, se evidencia que ésta es mayor cuando el jefe del hogar es de sexo masculino que de sexo femenino, aunque las tendencias observadas en los últimos años han tendido

a revertir parcialmente esta característica. Sin embargo, esta relación ha tendido a mantenerse a través del tiempo, incluso durante y después de los significativos flujos migratorios observados durante el periodo analizado. El porcentaje de hogares receptores de remesas y cuyo jefe es mujer, se ha incrementado de 6 por ciento del total de hogares con jefe mujer el 2000 a 11.7 por ciento el 2006, y a 15.2 por ciento en 2007 (ver cuadro 5). Por otra parte, el porcentaje de hogares que reciben remesas, cuyo jefe de hogar es hombre, solo se incrementó de 2.7 por ciento de total de hogares con jefe hombre en 2000, a 6.0 por ciento en 2006 y a 9.6 por ciento en 2007.

**CUADRO 5**  
**HOGARES QUE RECIBEN REMESAS DEL EXTERIOR POR SEXO**  
**DEL JEFE DE HOGAR**

<b>AÑO</b>	<b>NACIONAL</b>	<b>HOMBRE</b>	<b>MUJER</b>
<b>Porcentaje del total de hogares</b>			
2000	3.4	2.7	6.0
2006	7.3	6.0	11.7
2007	11.4	9.6	15.2
<b>Porcentaje del total de hogares con remesas</b>			
2000	100.0	64.7	35.3
2006	100.0	63.9	36.1
2007	100.0	65.4	34.6
<b>Remesa mensual promedio (US\$/mes)</b>			
2000	87.7	60.8	136.8
2006	153.1	138.8	178.3
2007	140.4	104.4	165.5

Fuente: Elaboración propia en base a: Instituto Nacional de Estadística. *Encuestas de Hogares, 2000 - 2007*.

Si bien es mayor el porcentaje de hogares que reciben remesas entre los hogares cuyo jefe de hogar es mujer que entre aquellos cuyo jefe es hombre, a nivel total es mayor el porcentaje de hogares que reciben remesas cuyo jefe de hogar es un hombre. A través del tiempo esta tendencia se ha mantenido relativamente estable. Para el año 2000, del total de hogares que recibieron remesas, un 64.7 por ciento tenían como jefe de hogar a un hombre y solo un 35.3 por ciento a una mujer. Estos porcentajes no han experimentado cambios significativos para los años 2006 y 2007.

Con referencia a las remesas promedio recibidas por los hogares con jefe hombre o mujer, se observa que estos últimos han tendido a recibir una mayor remesa promedio. Esta tendencia se ha mantenido a través del tiempo. Es probable que en los hogares donde el jefe de hogar es una mujer, la persona que haya migrado sea el esposo, que tiene que enviar un monto mayor como remesa para el sustento de su familia que se quedó en el país, constituyéndose la remesa en un componente fundamental del ingreso familiar. En los hogares donde el jefe de hogar es un hombre, es más probable que el migrante sea algún otro miembro de la familia diferente a la esposa, por lo que la remesa recibida por el hogar solamente se constituye en un complemento a los ingresos de la familia.

#### d) Nivel educativo del jefe de hogar del migrante

Con referencia al nivel educativo del jefe del hogar de origen del migrante, como variable explicativa de las remesas y de la migración, la información muestra que se ha producido un incremento en el porcentaje de hogares que reciben remesas, en todas las categorías de hogares de nivel educativo alcanzado por el jefe de hogar. Sin embargo, las dinámicas han sido diferentes. Los mayores incrementos se dieron en los hogares donde el jefe de hogar tiene un nivel de enseñanza secundaria completa, donde el porcentaje de hogares que recibe remesas se incrementó de 1.9 por ciento en 2000, a 8.9 por ciento en 2006, y a 10.3 por ciento en 2007. El segundo grupo que mostró una mayor dinámica en el flujo de migrantes fue aquel donde el jefe no contaba con ningún grado de enseñanza. La incidencia de los perceptores de remesas en este grupo de hogares pasó de 3.1 por ciento en 2000, a 9.7 por ciento en 2006, y a 11.6 por ciento en 2007. En tercer lugar están aquellos donde el jefe del hogar tiene enseñanza superior, donde la incidencia de los perceptores de remesas pasó de 3,7 por ciento en 2000, a 7.3 por ciento en 2006, y a 9.3 por ciento en 2007. Finalmente, la categoría de hogar con la menor dinámica de migrantes fue aquella donde el jefe de hogar tiene enseñanza primaria, donde la incidencia de los hogares perceptores de remesas pasó de 4.1 por ciento en 2000, a 5.9 por ciento en 2006, y a 12.1 por ciento en 2007.

Estas tendencias hicieron que solamente los hogares con jefe con enseñanza secundaria completa incrementen su participación en el total de hogares que reciben remesas de 12.5 por ciento el 2000 a 29.9 por ciento el 2006, cayendo posteriormente a 23.4 por ciento del total en 2007. La mayor parte de los hogares con remesas corresponden a hogares con jefes que cuentan con enseñanza primaria completa (36.2 por ciento del total de hogares con remesas en 2006) y con enseñanza secundaria completa (49.1 por ciento de los hogares con remesas el 2007)<sup>27</sup>.

CUADRO 6  
HOGARES QUE RECIBEN REMESAS DEL EXTERIOR POR NIVEL EDUCATIVO DEL JEFE DE HOGAR

AÑO	NACIONAL	NINGUNA	PRIMARIA	SECUNDARIA	SUPERIOR
<b>Porcentaje del total de hogares</b>					
2000	3.4	3.1	4.1	1.9	3.7
2006	7.3	9.7	5.9	8.9	7.3
2007	11.4	11.6	12.1	10.3	9.3
<b>Porcentaje del total de hogares con remesas</b>					
2000	100.0	11.7	56.7	12.5	19.1
2006	100.0	14.8	36.2	29.9	19.1
2007	100.0	10.3	49.1	23.4	17.4
<b>Remesa mensual promedio (US\$/mes)</b>					
2000	87.7	49.5	58.1	99.8	191.4
2006	153.1	97.0	146.8	164.2	190.9
2007	140.4	124.3	97.0	158.9	162.3

Fuente: Elaboración propia en base a: Instituto Nacional de Estadística. *Encuestas de Hogares, 2000-2007*.

27 Instituto Nacional de Estadística. *Encuestas de Hogares, 2000-2007*.

Con relación al valor de las remesas percibidas por hogares para todos los diferentes niveles educativos alcanzados por el jefe del hogar, se observa que a medida que aumenta el nivel educativo del jefe del hogar, es mayor el monto promedio de remesas que percibe el mismo.

### e) Condición de ocupación del jefe de hogar

Con referencia a la condición de ocupación del jefe de hogar de los hogares que perciben remesas, la información de las encuestas de hogares muestra que son muchos más los hogares con jefe de hogar ocupados que reciben remesas, que aquellos con jefe de hogar desocupado. Obviamente este hecho obedece a que son más los jefes de hogar ocupados que desocupados a nivel nacional. Para el año 2007 los hogares con jefe ocupado y que recibían remesas representaban el 78.7 por ciento de los hogares receptores de remesas, un 18.5 por ciento correspondía a hogares con jefe inactivo, mientras que solo un 2.8 por ciento a hogares con jefe desocupado (ver cuadro 7).

Es también interesante notar que a lo largo del tiempo, han sido más altas las proporciones de hogares con jefes desocupados e inactivos que reciben remesas, y menor la proporción de hogares con jefe ocupado que recibe remesas. La explicación puede estar vinculada al hecho que los migrantes tienden a enviar remesas a sus familias de origen, cuando la condición económica de éstas se torna más apremiante, lo cual ocurre cuando el jefe del hogar está desocupado o inactivo. En 2007 por ejemplo, solo el 9.9 por ciento de los hogares con jefe ocupado recibían remesas, mientras que este porcentaje subía a 12.8 en el caso de los hogares con jefe inactivo, y a 17.9 en el caso de los hogares con jefe desocupado.

**CUADRO 7**  
**HOGARES QUE RECIBEN REMESAS DEL EXTERIOR POR CONDICIÓN DE OCUPACIÓN DEL JEFE DEL HOGAR**

AÑO	NACIONAL	OCUPADO	DESOCUPADO	INACTIVO
<b>Porcentaje del total de hogares</b>				
2000	3.4	2.7	12.3	8.0
2006	7.3	6.2	5.2	11.8
2007	11.4	9.9	17.9	12.8
<b>Porcentaje del total de hogares con remesas</b>				
2000	100.0	71.6	7.2	21.2
2006	100.0	74.6	6.3	19.1
2007	100.0	78.7	2.8	18.5
<b>Remesa mensual promedio (US\$/mes)</b>				
2000	87.7	82.1	60.5	107.5
2006	153.1	143.3	145.9	178.1
2007	140.4	97.4	136.4	229.6

Fuente: Elaboración propia en base a: Instituto Nacional de Estadística. *Encuestas de Hogares, 2000- 2007.*

Este aspecto está también vinculado al valor promedio de las remesas recibidas por las diferentes categorías de hogares, siendo mayor en el caso de los hogares con jefes inactivos y desocupados, y menor en el caso de los hogares con jefe ocupado. Una explicación plausible es que los migrantes tiendan a enviar un monto mayor de remesa cuando el jefe de hogar se encuentra desocupado o inactivo, y por lo tanto no están generando ingresos. En estos casos, la remesa se constituye en un componente fundamental de ingresos para el hogar. Esto no ocurre en el caso de los hogares donde el jefe se encuentra ocupado, siendo más probable que la remesa sea un complemento de los ingresos del mismo.

#### f) Categoría ocupacional del jefe de hogar

Finalmente, con respecto a las remesas recibidas por hogares, de acuerdo a la categoría ocupacional del jefe de hogar, se evidencia que el mayor porcentaje de hogares que reciben remesas son aquellos con jefe que trabajan como trabajador por cuenta propia, que en 2007 representaron el 53.7 del total de hogares receptores de remesas. En segundo lugar están los hogares con jefe de hogar empleado, que representan un 21.4 por ciento de los hogares receptores; le siguen los hogares con jefes obreros (11.3 por ciento de los hogares receptores); hogares con jefe empleador (9.8 por ciento); y hogares con jefe trabajador familiar (1.2 por ciento de los receptores). La mayor proporción de hogares con jefe trabajador por cuenta propia entre los hogares receptores de remesas evidencia por una parte la preponderancia del sector informal en la generación de empleo en la economía boliviana, y por otra potencialmente el hecho que los bajos niveles de ingreso y escasas oportunidades de empleo formal que el mercado laboral nacional ofrece a los miembros de este tipo de hogar, hace que exista una mayor propensión a migrar por parte de alguno de sus miembros (ver cuadro 8).

**CUADRO 8**  
**HOGARES QUE RECIBEN REMESAS DEL EXTERIOR POR CATEGORÍA OCUPACIONAL DEL JEFE DEL HOGAR**

AÑO	NACIONAL	OBRAERO	EMPLEADO	CTA.PROPIA	TRABAJADOR FAMILIAR	EMPLEADOR	OTROS
<b>Porcentaje del total de hogares</b>							
2000	3.4	2.5	2.2	2.8	7.5	4.1	4.2
2006	7.3	4.3	6.5	6.2	7.5	6.5	11.1
2007	11.4	7.6	8.5	10.8	12.1	9.3	8.5
<b>Porcentaje del total de hogares con remesas</b>							
2000	100.0	9.5	20.2	61.7	3.5	4.3	0.7
2006	100.0	7.1	27.0	51.3	2.1	6.8	5.6
2007	100.0	11.3	21.4	53.7	1.2	9.8	2.7
<b>Remesa mensual promedio (US\$/mes)</b>							
2000	87.7	43.8	91.3	63.5	51.4	70.6	31.5
2006	153.1	186.4	150.9	133.4	29.8	118.5	38.2
2007	140.4	63.3	146.7	90.1	69.0	69.5	40.8

Fuente: Elaboración propia en base a: Instituto Nacional de Estadística. *Encuestas de Hogares, 2000-2007.*

Con referencia a los valores promedio de remesa percibidos por las diferentes categorías de hogar, el tipo de hogar que recibe el mayor valor de remesa promedio es aquel que tiene como jefe a un empleado, mientras que el menor valor es el de los hogares con jefe obrero.

En resumen, las características más significativas de los hogares que reciben remesas, y por lo tanto tienen algún miembro migrante, son las siguientes: estar ubicado mayoritariamente en el área urbana, y estar principalmente localizados en los departamentos de los valles y llanos del país. La mayor parte de los migrantes que envían remesas provienen de hogares donde el jefe es un hombre, aunque crecientemente provienen de hogares donde el jefe es una mujer. Además, los hogares de los migrantes tienen jefes con niveles educativos iguales a la enseñanza primaria o secundaria completa, y trabajan principalmente como trabajador por cuenta propia.

Es importante también resaltar que para algunos tipos de hogar las remesas constituyen una fuente fundamental para el mantenimiento del mismo, como es el caso de los hogares con jefe desocupado o inactivo, o con jefe mujer, mientras que para otro tipo de hogares la remesa solo sea un complemento de los ingresos del hogar, como es el caso de los hogares con jefe ocupado, o con jefe hombre.

## **ii) Determinantes de la migración y de las remesas**

En la sección anterior se realizó un análisis descriptivo sobre las principales características que explican la migración y el envío de remesas por parte de los migrantes a sus hogares de origen, así como las tendencias seguidas por estas variables durante el periodo 2000-2007. En esta sección se buscará medir la importancia que tiene cada una de las características del hogar, aproximada en algunos casos por las características del jefe de hogar, en determinar la ocurrencia o no de la migración de alguno de sus miembros. Con este objetivo, se realizó un análisis de regresión tipo PROBIT<sup>28</sup> sobre la base de la información de las encuestas de hogar para el año 2007. La variable dicotómica dependiente seleccionada fue la ocurrencia o no del evento de si el hogar recibe remesas del exterior o no lo hace. Esta variable es considerada como una variable aproximada de si el hogar tiene o no un migrante entre uno de sus miembros.

Las variables explicativas o independientes fueron las características del jefe del hogar que recibe o no remesas: i) sexo; ii) estado civil, iii) años de escolaridad, iv) condición de actividad, es decir si el jefe de hogar se encuentra ocupado o desocupado; v) categoría ocupacional, vi) ingreso total del hogar, vii) residencia del hogar, (urbano o rural) viii) región de residencia en Bolivia, es decir si el hogar se encuentra en los departamentos que conforman el Altiplano (La Paz, Oruro y Potosí), en los Valles (Cochabamba, Chuquisaca y Tarija), o en los Llanos (Santa Cruz, Beni y Pando) (ver cuadro 9).

---

28 Los Modelos PROBIT son utilizados para explicar el comportamiento de una variable dependiente dicotómica, como es el caso de si una familia recibe o no remesas del exterior. Para este efecto, los modelos PROBIT utiliza una Función de Distribución Acumulativa (FDA) normal.



**CUADRO 9**  
**OPERACIONALIZACION DE LAS VARIABLES PARA LAS REGRESIONES PROBIT**

<b>VARIABLES</b>		
<b>VARIABLE DEPENDIENTE</b>		
Remesas	1 = Si	0 = No
<b>VARIABLES INDEPENDIENTES</b>		
Sexo	1=Masculino	0=Femenino
Estado civil	1=Casado	0=No Casado
<b>Años de escolaridad</b>		
Condición de actividad	1=Ocupado	0=Desocupado
Categoría ocupacional	1=Asalariado	0=No Asalariado
Condición de pobreza	1= Pobre	0= No Pobre
<b>Ingreso total del hogar</b>		
Área de residencia	1= Urbana	0= Rural
<b>Región de residencia</b>		
Altiplano	1= Si	0= No
Valles	1= Si	0= No
Llanos	1=Si	0= No

Fuente: Elaboración propia del autor.

Los resultados de las regresiones aparecen en el cuadro 10. Para analizar el efecto marginal en la probabilidad de recibir remesas atribuible a un cambio unitario en el valor de uno de los regresores; es decir, la tasa de cambio en la probabilidad de que un hogar reciba o no remesas, como resultado de un cambio unitario en el valor del regresor, la función PROBIT estimada calcula  $\beta_j \cdot \varphi(Z_i)$ , donde  $\varphi(\cdot)$  es la función de densidad de la variable normal estándar y donde  $Z_i = \beta_1 + \beta_2 X_{2i} + \dots + \beta_k X_{ki}$ , es el modelo de regresión utilizado en el análisis. Estos coeficientes fueron obtenidos utilizando la opción `dprobit` del paquete estadístico STATA. En vez de reportar coeficientes, la opción `dprobit` reporta los cambios en la probabilidad resultantes de un cambio infinitesimal en cada una de las variables independientes, ya sean estas variables continuas o discretas. En el caso de variables dummy, `dprobit` reporta el cambio discreto en la probabilidad.

**CUADRO 10**  
**COEFICIENTES DE EFECTO MARGINAL ESTIMADOS PARA LAS VARIABLES DEL**  
**MODELO PROBIT DE MIGRACIÓN**  
 (Año 2007)

REMESAS	NACIONAL dF/dx	URBANO dF/dx	RURAL dF/dx
Sexo del Jefe de Hogar	-0.050	-0.045	-0.047
Estado Civil del Jefe de Hogar	0.001	0.002	-0.003
Edad del Jefe de Hogar	0.001	0.001	0.003
Condición de Ocupación	-0.092	-0.071	-0.086
Años de Escolaridad	0.004	0.001	0.013
<b>Ubicación Geográfica del Hogar</b>			
La Paz	0.040	0.917	0.013
Chuquisaca	0.161	0.982	0.152
Oruro	0.062	0.973	0.048
Potosí	0.105	0.000	0.126
Cochabamba	0.146	0.985	0.134
Tarija	0.089	0.980	0.053
Santa Cruz	0.149	0.979	0.021
Beni	0.203	0.985	0.273
Urbano-Rural	0.033		

Fuente: Elaboración propia en base a computos del autor y datos del Instituto Nacional de Estadística. *Encuestas de Hogares, 2000-2007.*

Los resultados más importantes encontrados a partir de las regresiones realizadas son los siguientes:

- i. A nivel nacional, y tanto en el área urbana como rural, la probabilidad que exista un migrante en la familia aumenta si el jefe de hogar es una mujer. Para el año 2007, la probabilidad de que exista un miembro migrante en la familia, y que éste envíe remesas a sus hogares de origen es menor en aproximadamente un 5.0 por ciento si el jefe de hogar era un hombre. Esta probabilidad es prácticamente la misma cuando el hogar con jefe hombre está ubicada en el área urbana o en el área rural.
- ii. Con referencia al estado civil del jefe de hogar, el efecto que esta variable tiene sobre la probabilidad que el hogar tenga un miembro migrante que envíe remesas es muy baja. Esta probabilidad es solamente 0.1 por ciento mayor en el caso que el jefe de hogar sea casado en relación a que éste sea soltero. En el área urbana la probabilidad que el hogar reciba remesas aumenta en solo 0.2 por ciento cuando el jefe de hogar es hombre, mientras que en área rural esta probabilidad disminuye en 0.3 por ciento.
- iii. En el caso de los años de escolaridad del jefe de hogar, las regresiones muestran que en la medida que éste haya alcanzado un mayor nivel educativo, aumenta la probabilidad que el hogar tenga a un miembro migrante y que ésta además

envíe remesas. De acuerdo a los datos obtenidos en la regresión, esta probabilidad aumenta en 0.4 por ciento por cada año adicional de educación del jefe de hogar. El impacto de los años de escolaridad del jefe de hogar sobre la probabilidad de que éste reciba remesas tiende a ser mayor en el caso de los hogares rurales, ya que esta probabilidad aumenta en 1.3 por ciento por cada año de educación del jefe del hogar. En el caso de los hogares urbanos, este impacto es de solo 0.1 por ciento por cada año adicional de educación.

- iv. Respecto a la condición de ocupación del jefe del hogar, la probabilidad que el hogar tenga un miembro migrante que envíe remesas se reduce en aproximadamente 9.2 por ciento cuando el jefe de hogar se encuentra ocupado, en comparación a cuando éste se encuentra desocupado. La elevada incidencia de la condición de ocupación sobre la probabilidad de migración se explica por el hecho que existirá una mayor probabilidad de envío de remesas por parte del migrante cuando el jefe del hogar se encuentra desempleado, dada la necesidad de compensar los ingresos cuando éstos se encuentran interrumpidos por la incapacidad del jefe de hogar de encontrar una fuente de empleo y de ingresos.
- v. En relación a la edad del jefe de hogar, la probabilidad de tener un miembro migrante aumenta en 0.1 por ciento a medida que el jefe de hogar tenga un año adicional de edad. Es decir, los hogares con jefes de hogares más viejos tendrán una mayor probabilidad de tener un miembro migrante y que envíe remesas. Esta conclusión es bastante lógica, dado el hecho que la capacidad de los hogares con miembros de edad avanzada para conseguir una fuente de ingresos que les permita auto-sostenerse, éstos tiendan a depender de una fuente externa como es el caso de las remesas.
- vi. Con respecto a la región de Bolivia donde se encuentra el hogar de origen del migrante, se observa que ésta variable es también importante en determinar la probabilidad de que un hogar sea o no un receptor de remesas. Ésta probabilidad es más baja cuando el hogar de origen del migrante se encuentra en el departamento de Pando. La probabilidad que el hogar reciba remesas aumentará en 20 por ciento si éste se encuentra ubicado en el departamento Beni; aumentará en 16.1 por ciento si el hogar se encuentra en Chuquisaca; en 14.9 por ciento si se encuentra en Santa Cruz; 14.6 por ciento para Cochabamba; 10.5 por ciento para Potosí, 8.9 por ciento para Tarija; 6.2 por ciento para Oruro y 4.0 por ciento para La Paz. Como se observó anteriormente, existe una menor probabilidad que el hogar reciba remesas en hogares pertenecientes a departamentos de la zona del Altiplano, como es el caso de La Paz, Oruro y Potosí, mientras que los hogares ubicados en los departamentos de los Valles y Llanos, como es el caso de Beni, Santa Cruz, Cochabamba y Chuquisaca, tienen una mayor probabilidad de recibir remesas.

### **iii) Impactos de las remesas sobre la desigualdad y la pobreza**

Dada magnitud de los flujos de remesas recibidos por el país en los últimos años, es de esperar que éstas hayan tenido un impacto importante sobre la distribución del ingreso y sobre la pobreza. Como se vio en el análisis anterior, para algunos hogares las remesas constituyen ingresos que tienden a complementar otras formas de ingresos, como es el

caso de los ingresos laborales. Para otros hogares, las remesas pueden llegar a representar la forma más importante de sustento para sus miembros. En esta sección se analizan estos impactos.

### a) Impactos distributivos de las remesas

Para medir los efectos de las remesas sobre la desigualdad en la distribución del ingreso, se realizó un ejercicio de micro-simulación a partir de las encuestas a hogares para los años 2000, 2006 y 2007. Los ejercicios de simulación contra-factuales realizados consistieron en comparar como cambia la desigualdad en distribución del ingreso existente, medida por el coeficiente de Gini, cuando incluimos las remesas como parte del ingreso de las familias en relación a cuando las remesas no son incluidas.

Los resultados obtenidos muestran que los efectos de las remesas sobre la distribución del ingreso tienden a ser relativamente bajos. Los ejercicios de micro-simulaciones realizados, muestran que si existe una mejoría en el coeficiente de Gini, cuando se incluyen las remesas, en comparación a cuando éstas son excluidas de los ingresos de los hogares, pero que estos efectos son bajos. Esto muestra que las remesas si han tenido un efecto positivo, aunque pequeño, en términos de reducir la desigualdad en la distribución del ingreso en el país.

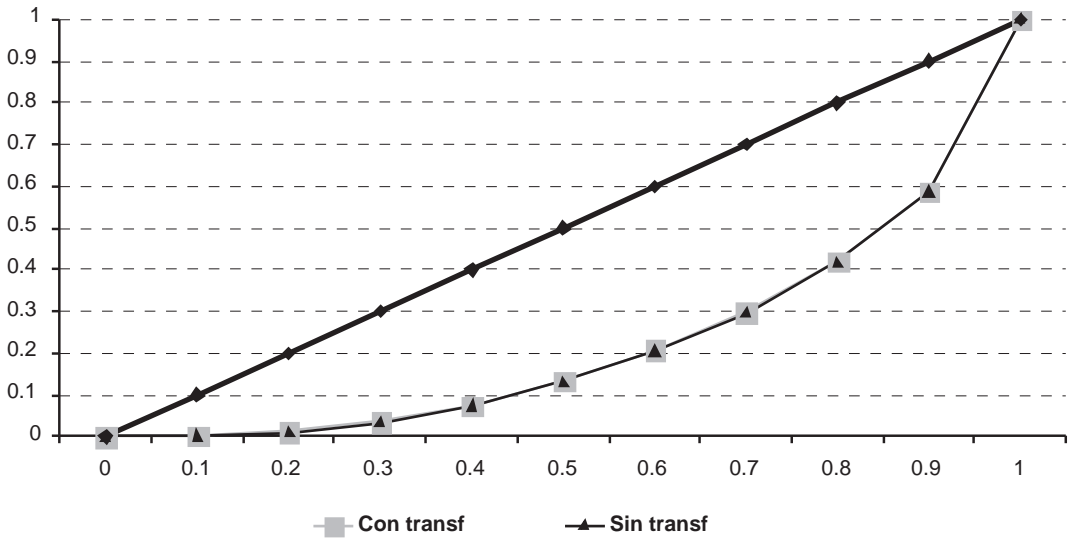
En las bases de datos utilizadas, para los años 2000, 2006 y 2007, los coeficientes de Gini se reducen ligeramente (ver cuadro 11). Los mayores efectos se dan en el caso de la encuesta del 2007, donde el coeficiente de Gini cae de 0.539 para el caso sin remesas a 0.526 para el caso con remesas. Era de esperar que los efectos de las remesas fueran mayores en 2007, debido a que éstas fueron considerablemente mayores para ese año en relación a los años anteriores. Esto también es corroborado por las curvas de Lorenz presentadas en los gráficos 10, 11 y 12, donde los cambios en la curva atribuibles a las remesas son imperceptibles para los años 2000 y 2006, pero si pueden ser percibidos en el caso de la curva para el año 2007.

CUADRO 11  
COEFICIENTE DE GINI, CON Y SIN TRANSFERENCIAS DEL EXTERIOR

	2000	2006	2007
Con transferencias del Exterior	0.500	0.545	0.526
Sin transferencias del Exterior	0.510	0.547	0.539

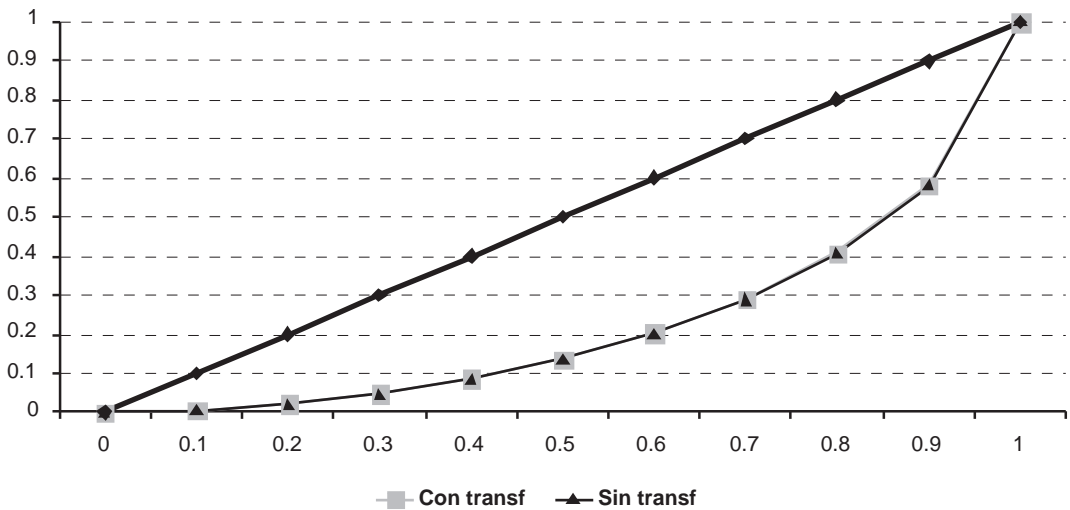
Fuente: Elaboración propia en base a: Instituto Nacional de Estadística. *Encuestas de Hogares, 2000 - 2007*.

**GRÁFICO 10**  
**CURVAS DE LORENZ COMPARATIVAS DE LAS MICRO - SIMULACIONES SOBRE LA**  
**DISTRIBUCIÓN DEL INGRESO, "CON" Y "SIN" REMESAS,**  
**AÑO 2000**



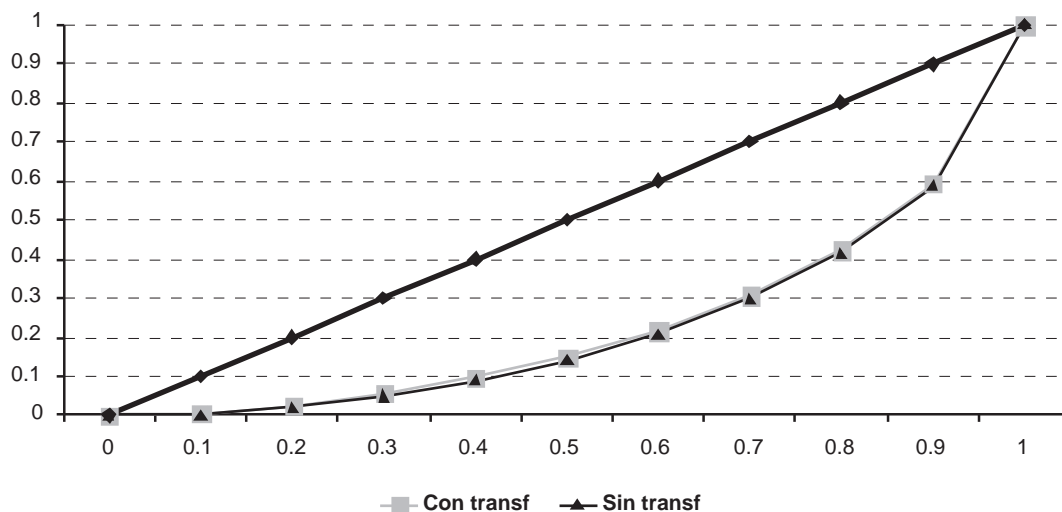
Fuente: Elaboración propia en base a: Instituto Nacional de Estadística. *Encuestas de Hogares, 2000-2007.*

**GRÁFICO 11**  
**CURVAS DE LORENZ COMPARATIVAS DE LAS MICRO - SIMULACIONES SOBRE LA**  
**DISTRIBUCIÓN DEL INGRESO, "CON" Y "SIN" REMESAS,**  
**AÑO 2006**



Fuente: Elaboración propia en base a: Instituto Nacional de Estadística. *Encuestas de Hogares, 2000-2007.*

GRÁFICO 12  
**CURVAS DE LORENZ COMPARATIVAS DE LAS MICRO - SIMULACIONES SOBRE LA DISTRIBUCIÓN DEL INGRESO, "CON" Y "SIN" REMESAS, AÑO 2007**



Fuente: Elaboración propia en base a: Instituto Nacional de Estadística. *Encuestas de Hogares, 2000-2007*.

### b) Impactos sobre la pobreza

La metodología aplicada para la medición de los impactos de las remesas sobre la pobreza fue similar a la aplicada para el caso de la desigualdad. En este caso, los ejercicios de simulación contra-factuales comparativos realizados consistieron en calcular la incidencia de la pobreza existente, incluyendo en un caso a las remesas como parte de los ingresos de los hogares, y excluyendo las remesas de los ingresos en el otro caso. Las simulaciones fueron realizadas sobre la base de las encuestas a hogares para los años 2000, 2006 y 2007.

De acuerdo a los resultados obtenidos a partir de los ejercicios de simulación realizados, se observa que los impactos de las remesas sobre la incidencia de la pobreza tienden a ser más importantes que los impactos distributivos de las mismas. De acuerdo a la encuesta de hogares para el año 2000, la incidencia de la extrema pobreza, medida sobre la base de la línea de la pobreza, de no existir las remesas del exterior, se reduce de 67.3 por ciento del total de la población para el caso en que las remesas no son consideradas como parte de los ingresos de los hogares, a 66.3 por ciento para el caso en que si se consideran las remesas.

Cuando se realiza el mismo ejercicio en base a la encuesta de hogares de 2007, se observa que el efecto de las remesas sobre la pobreza tiende a ser mayor, reduciéndose de 62.6 por ciento sin remesas a 60.2 por ciento para el caso con remesas. Estos resultados obtenidos muestran que las remesas han tenido también un efecto positivo en términos de reducir la incidencia de la pobreza en el país (ver cuadro 12).

**CUADRO 12**  
**INCIDENCIA DE LA POBREZA, CON Y SIN REMESAS**

<b>MECOVI 2000</b>				
	<b>Sin remesas</b>		<b>Con remesas</b>	
	<b>Número de casos</b>	<b>Porcentaje</b>	<b>Número de casos</b>	<b>Porcentaje</b>
No pobre	2,678,759	32.7	2,759,992	33.7
Pobre	5,511,858	67.3	5,430,625	66.3
Total	8,190,617	100.0	8,190,617	100.0
<b>MECOVI 2006</b>				
	<b>Sin remesas</b>		<b>Con remesas</b>	
	<b>Número de casos</b>	<b>Porcentaje</b>	<b>Número de casos</b>	<b>Porcentaje</b>
No pobre	3,982,112	41.5	4,117,186	42.9
Pobre	5,619,317	58.5	5,484,243	57.1
Total	9,601,429	100.0	9,601,429	100.0
<b>MECOVI 2007</b>				
	<b>Sin remesas</b>		<b>Con remesas</b>	
	<b>Número de casos</b>	<b>Porcentaje</b>	<b>Número de casos</b>	<b>Porcentaje</b>
No pobre	3,470,171	37.4	3,697,285	39.8
Pobre	5,812,492	62.6	5,585,378	60.2
Total	9,282,663	100.0	9,282,663	100.0

Fuente: Elaboración propia en base a: Instituto Nacional de Estadística. *Encuestas de Hogares, 2000 - 2007*.

#### **IV. RECOMENDACIONES DE POLÍTICA**

Sobre la base del análisis realizado en las secciones precedentes es posible extraer algunas recomendaciones de política importantes para abordar el tema de la migración en el país.

Las recomendaciones de políticas más evidentes con respecto al tema de la migración y de las remesas del exterior tienen que estar referidas fundamentalmente a enfrentar el problema del empleo y el de falta de oportunidades para generar ingresos dentro del país, que se constituyen en las causas fundamentales que generan los flujos de migración, representando un costo para los migrantes y sus familias, y para la sociedad en su conjunto, en términos económicos, sociales, familiares, e individuales. Un segundo conjunto de políticas debe estar dirigido a facilitar la inserción de los migrantes en los países de destino y fortalecer los vínculos de los migrantes con sus familiares que permanecieron en el país.

Con referencia a la generación de empleo, es importante considerar los costos que el fenómeno de la migración representa para la sociedad, los cuales están dados por la pérdida por parte de la economía de miembros activos que le restan fuerza de trabajo productivo, que a menudo representan pérdidas de capacidad profesional y técnica que es escasa en el país. Dado que la causa fundamental para la migración es la falta de

oportunidades de trabajo e ingreso al interior de la economía, es preciso llevar adelante políticas que promuevan la generación de empleo productivo al interior del país, y la retribución adecuada al trabajo calificado. Esto pasa por generar las condiciones adecuadas que promuevan la inversión pública y privada en sectores intensivos en empleo en los cuales el país tendría o podría desarrollar ventajas competitivas, como es el caso de la industria manufacturera, agroindustria, turismo, etc. Entre las políticas pertinentes que deberían ser consideradas para abordar el problema del empleo y consecuentemente el de la migración, se deben considerar políticas de corto plazo y políticas de largo plazo, que en algún momento fueron recomendadas por el Banco Mundial<sup>29</sup>. Entre las políticas de corto plazo están aquellas dirigidas a mejorar el clima de negocios y promover la inserción internacional. En largo plazo, las políticas deben estar orientadas principalmente a potenciar el capital humano e invertir en infraestructura de integración comercial.

- i. Con referencia al clima de negocios, éstas políticas cubren un amplio rango de áreas, que van desde mantener la estabilidad macroeconómica hasta simplificar los trámites para abrir negocios. De acuerdo a varios Informes de Competitividad publicados por el Foro Económico Mundial, Bolivia se encuentra ubicada en los últimos lugares en los rankings de competitividad global. En el área del desarrollo institucional por ejemplo, el país se encuentra por debajo de la mayoría de los países de la región, con los cuales nos podríamos competir en los mercados mundiales, como es el caso de Perú, Argentina, Brasil o Chile. El mismo grado de atraso ocurre en las áreas de la infraestructura y el desarrollo tecnológico.

En forma resumida, algunas de las medidas dirigidas a mejorar el clima de inversiones existente en el país son las siguientes:

- 1 Mantener la estabilidad macroeconómica.
  - 1 Reducir la incertidumbre.
  - 1 Fortalecer los derechos de propiedad y de los acreedores.
  - 1 Fortalecer la seguridad jurídica y cumplimiento de los contratos.
  - 1 Mejorar los servicios judiciales y públicos.
  - 1 Reducir los trámites.
  - 1 Desarrollar incentivos para la innovación tecnológica a nivel de las empresas.
  - 1 Acceso prudente a financiamiento para pequeñas y medianas empresas.
  - 1 Fortalecer la infraestructura comercial y cadena de proveedores.
- ii. En lo referido a la inserción internacional, es necesario mejorar el acceso de los productos nacionales a mercados mundiales más grandes y con un mayor poder de compra. En este sentido, se deben negociar acuerdos comerciales con los bloques económicos más importantes, como es caso de la Unión Europea, Estados Unidos, China, India, Japón, etc. También es importante fortalecer las instituciones nacionales de promoción de inversiones y exportaciones, y mejorar la capacidad negociadora de los equipos de negociación de acuerdos comerciales y accesos preferenciales a mercados.

<sup>29</sup> World Bank. Bolivia: *Country economic memorandum, policies to improve growth and employment*. Report No. 32233-BO, Washington D.C. (2005).



En cuanto a la inversión en capital humano, es necesario mejorar el acceso de la población a los servicios básicos, para lo cual es fundamental mejorar la calidad y eficiencia del gasto público, y orientarlos al logro de las Metas del Milenio, que están dadas por:

- 1 Lograr la erradicación de la extrema pobreza y el hambre.
  - 1 Alcanzar educación primaria universal.
  - 1 Reducir la mortalidad infantil.
  - 1 Mejorar la salud materna.
- iii. Por otra parte, es imprescindible también mejorar las calificaciones de los trabajadores, para mejorar su productividad. En ese sentido, se debe buscar mejorar la calidad de la educación, principalmente para los pobres, a través de las siguientes políticas educativas:
- 1 Reducir las brechas de cobertura en la educación básica.
  - 1 Mejorar la transición a la educación secundaria y el acceso a la educación superior privada para estudiantes pobres.
  - 1 Resolver el problema de la baja calidad y las desigualdades en los logros educativos en todos los niveles.
  - 1 Promover el entrenamiento en colegios y universidades en capacidades relevantes demandadas en el mercado laboral.
- iv. Finalmente, para lograr una mayor integración física del país, es importante que la inversión pública se concentre en integrar al país, interna y externamente, a través del desarrollo de infraestructura de transporte, en todas sus modalidades

Segundo, con referencia al segundo conjunto de políticas dirigidas al tratamiento del problema de la migración propiamente tal, es necesario que existan políticas dirigidas a apoyar a los bolivianos migrantes en los países de destino y a facilitar su relación con los familiares que permanecieron en el país.

En este sentido, es importante reconocer que en los países receptores de migración, como es el caso de la Unión Europea y los Estados Unidos, existen políticas muy definidas con relación a los migrantes, por lo que el margen de acción puede llegar a ser muy limitado. Sin embargo, dentro de lo posible, es preciso buscar una mayor apertura y acuerdos específicos en aquellos países en los cuales aún no se definió una política migratoria.

Las iniciativas que podrían tomarse en cuenta son:

- 1 Establecer convenios con los países receptores de la migrantes bolivianos para facilitar la regularización de los ilegales, o al menos hacer que estos tengan todo la información disponible sobre sus derechos, y sobre los requisitos necesarios para obtener un permiso de trabajo, o residencia más permanente que le permita ejercer a plenitud todos sus derechos, como ser acceso a servicios de salud, educación, previsión, vivienda, etc.
- 1 Dado que los migrantes son en general personas de escasos recursos, éstos deben realizar esfuerzos significativos para enviar parte de sus ingresos como remesas.

Por lo tanto, es necesario facilitar lo más posible el envío y la recepción de las remesas desde los migrantes hasta sus familiares, evitando costos de transacción innecesarios, como es el caso de impuestos a las remesas u otro tipo de arancel.

- 1 Se deben también promover iniciativas conjuntamente con empresas especializadas y bancos que intermedian las remesas, dirigidas no solamente a disminuir los costos de intermediación y de las comisiones cobradas, sino también a que a través de las remesas, sea posible incentivar el acceso de los receptores de remesas a servicios bancarios, como es el caso del acceso a una cuenta de ahorro. Esto permitirá que el envío de remesas pase de ser un sistema de transferencia de dinero en efectivo-a-dinero en efectivo como sucede en la actualidad, a un sistema electrónico de transferencia de cuenta-a-cuenta<sup>30</sup>. La integración de una mayor parte de la población al sistema financiero podría contribuir a incentivar el ahorro y el acceso a otros servicios, como es el caso del microcrédito.
- 1 De la misma forma, es necesario promover iniciativas dirigidas a, que a través de las remesas, se facilite e incentive el acceso de la población a los sistemas de seguros, como es el caso de los seguros de salud y previsional. De esta forma se podría incrementar la cobertura de estos servicios entre la población. Adicionalmente, es fundamental lograr acuerdos con las Administradoras de Fondos de Pensiones para que los aportes previsionales realizados por migrantes bolivianos en los países receptores, puedan financiar planes de retiro para aquellos bolivianos en el exterior que quieran jubilarse en Bolivia.

Las iniciativas que podrían tomarse en cuenta son:

- 1 Establecer convenios con los países receptores de la migración boliviana para facilitar la regularización de los ilegales.
- 1 Establecer iniciativas con las empresas especializadas y con los bancos que intermedian las remesas, no solamente para disminuir el monto de las comisiones que cobran por la intermediación, sino además para a través de las remesas, incentivar el acceso de los que receptores de remesas a servicios bancarios, y al sistema previsional.
- 1 instituir pactos con entidades financieras nacionales para que, por medio de sus corresponsales en el exterior, los bolivianos puedan abrir cuentas de ahorro.
- 1 lograr acuerdos con las Administradoras de Fondos de Pensiones para que reciban depósitos de los bolivianos en el exterior que quieran jubilarse en Bolivia.

---

30 IDB. Inter-American Development Bank. *Building Opportunity for the Majority*. Washington D.C. 2006.



## BIBLIOGRAFÍA

- Ardaya Gloria. "Inserción socio-ocupacional de los inmigrantes bolivianos en Argentina. Tesis de Maestría (1979) Buenos Aires, FLACSO.
- Asociación de Migrantes Bolivia y España - Asociación de Cooperación Bolivia y España. *Situación de familias de migrantes a España en Bolivia*. La Paz, 2008.
- Banco Central de Bolivia. *Boletines del Sector Externo* (2000-2007)
- Banco Mundial. *Migration and remittances. Factbook 2011*. www.worldbank.org
- \_\_\_\_\_ . www.worldbank.org/prospects/migrationandremittances.
- Banco de España. Eurosistema. *Boletín Económico*. Noviembre 2010. www.bde.es.
- Bieber León E. *Presencia judía en Bolivia. La ola inmigratoria de 1938-1940*. Santa Cruz, Editorial El País-Lewylibros, 2010
- \_\_\_\_\_ . "La Sociedad de Protección a los Inmigrantes Israelitas: Su aporte a la integración económica de los judíos en Bolivia, 1939-1945". En: *Ibero Amerikanisches Instituto* (1999). Berlín.
- Bolivia. Instituto Nacional de Estadística. *Encuesta de Hogares, 2000 y 2007*.
- Bolivia. \_\_\_\_\_ . *Bolivia: características de la población*. La Paz, 2002.
- Bolivia. \_\_\_\_\_ . *Anuario Estadístico 2007*. La Paz, 2008.
- CEBEC (2007), Centro Boliviano de Economía, *Migración: Efectos Sociales y Económicos, Serie Estudios Económicos*, Octubre, Santa Cruz de la Sierra.
- Dandler Jorge y Medeiros Carmen. *Migración temporaria de Cochabamba, Bolivia, a la Argentina: Patronos e impacto en las áreas de envío*. Cochabamba, CERES, 1985.
- De la Torre Leonardo. *No llores prenda, pronto volveré. Migración, movilidad social, herida familiar y desarrollo*. La Paz, PIEB-IFEA-Universidad Católica. 2006.
- \_\_\_\_\_ . y Alfaro Yolanda. *La cheqanchada. Caminos y sendas de desarrollo en los municipios migrantes de Arbieta y Toco*. La Paz, CESU-DICYT-PIEB. 2007.
- Ferrufino Celia, et. al. *Los costos humanos de la migración*. Cochabamba, 2007.
- Hinojosa Alfonso. "La visibilización de las migraciones transnacionales en Bolivia". En: Tinkazos. *Revista de Ciencias Sociales en Bolivia*. No. 25 (Noviembre de 2008).

- IDB. Inter-American Development Bank. *Building Opportunity for the Majority*, Washington D.C. 2006.

- Jemio Luís Carlos y Choque María del Carmen Choque. "Towards a more employment-intensive and pro-poor economic growth in Bolivia: Issues and policies", in Islam Rizwanul (editor) *Fighting poverty: The development-employment link*. London, 2006.

- Khoudour-Casttéras David. "Migraciones internacionales y desarrollo: el impacto socioeconómico de las remesas en Colombia", en *Revista de la CEPAL*, No. 9 (Agosto, 2007)

- Laserna Roberto, et. al. *Conflicto social y crecimiento económico en Bolivia*, Cochabamba, CERES, 2008.

- \_\_\_\_\_ . y Villarroel Miguel. *Enero de 1970 y enero de 2008. 38 años de conflictos sociales en Bolivia. Descripción general y por periodos gubernamentales*. Cochabamba, CERES, 2008

- Llanos David. "Migración campo-ciudad en Los Andes". En: *Opiniones y Análisis*. No. 83 (2000). La Paz. Fundemos.

- *Nueva Economía* (La Paz) 11-17 de junio de 1996

- Mitre Antonio. *Naufragos en tierra firme. Bloqueo comercial, despojo y confinamiento de japoneses de Bolivia durante la segunda Guerra Mundial*. Santa Cruz, Editorial EL País, 2006

- Pacheco, Mario Napoleón. *En defensa de la racionalidad*. La Paz, Fundación Milenio, 2004.

- PNUD. *Informe sobre desarrollo humano 2007-2008*. (Nueva York, 2007)

- \_\_\_\_\_. *Informe sobre desarrollo humano 2010*. [hdr.undp.org](http://hdr.undp.org).

- Quispe Juvenal. *Inmigrantes bolivianos en España. Una presencia que interpela desde la doble ausencia*. Cochabamba, Grupo Editorial Kipus, 2008.

- World Bank. Bolivia: *Country economic memorandum, policies to improve growth and employment*. Report No. 32233-BO, Washington D.C. (2005).

## EL IMPACTO DE LAS REMESAS EN EL TIPO DE CAMBIO REAL DE BOLIVIA\*

Saúl Roberto Quispe A.\*\*

### INTRODUCCIÓN

En América Latina el flujo de remesas recibidas de trabajadores llegó a US\$ 56.9 mil millones en 2009<sup>1</sup>, representando cerca del 14 por ciento a nivel mundial, alcanzado una elevada importancia al ser una de las mayores fuentes de financiamiento externo para las familias y economías en desarrollo<sup>2</sup>.

Numerosos estudios<sup>3</sup> indican el impacto positivo de las remesas sobre los países que las reciben. Entre ellos se cuentan: reducen las tasas de pobreza, mejoran algunos indicadores de bienestar (el acceso a servicios de salud, educación y vivienda), favorecen el mayor crecimiento de la actividad económica y la menor volatilidad del ciclo económico y elevan las posibilidades de inversión.

Por otro lado, otras investigaciones<sup>4</sup> indican que las remesas han provocado efectos económicos como el desincentivo a trabajar, presiones inflacionarias por el aumento de la oferta monetaria y la apreciación del tipo de cambio real en varios países de Latinoamérica llevando a una pérdida de competitividad externa y a posibles síntomas de enfermedad holandesa<sup>5</sup>.

Para el caso boliviano, existe evidencia de que las remesas han permitido reducir la incidencia de la pobreza en las familias receptoras, aunque en una pequeña magnitud<sup>6</sup>. De forma agregada, las remesas han tenido un efecto positivo en el ingreso, la balanza de pagos, la oferta monetaria, el tipo de cambio nominal, en la inflación y las importaciones<sup>7</sup>.

La presente investigación pretende examinar el fenómeno de las remesas familiares e identificar el efecto de este flujo continuo en el tipo de cambio real de la economía boliviana en dos distintos escenarios: el primero, un flujo creciente de remesas y el segundo, una disminución de este debido al impacto de la crisis financiera internacional.

\* Este artículo es un resumen de la Tesis: "El impacto de las remesas en el tipo de cambio real de Bolivia", presentada para la obtención del título de Licenciatura en Economía en la Universidad Mayor de San Andrés (2010).

\*\* Economista, investigador en temas económicos y asistente de investigación en la Fundación Milenio.

1 Véase: Banco Mundial (2008).

2 Véase: Terry (2005).

3 Véase: Yang (2009), Terry (2005), Fajnzylber y López (2007) y Khoudour-Casterás (2007).

4 Véase: Chami, *et al.* (2008), Acosta, *et al.* (2007), y Fajnzylber y López (2007).

5 El término "enfermedad holandesa" o "síndrome holandés" era originalmente usado para describir las dificultades mostradas en el sector manufacturero en Holanda seguidas del desarrollo del gas natural lo que llevó a una mayor apreciación del tipo de cambio real. Esto ha sido usado de referencia para cualquier situación en la que una prosperidad repentina de un recurso natural, grandes flujos de asistencia externa o de capital, causen la apreciación del tipo de cambio real. (Acosta, *et al.*, 2007).

6 Véase: Jemio y Pacheco (2009).

7 Véase: Jemio y Pacheco (2009), Vacaflores (2009), Banco central de Bolivia (2007, 2008a y 2008b).

Para comprobar el movimiento del tipo de cambio real producto de un mayor o menor ingreso de remesas recibidas del exterior, se formuló un Modelo de Equilibrio General Dinámico y Estocástico (MEGDE o DSGE, por la sigla en inglés *Dynamic Stochastic General Equilibrium Model*) el cual representará una economía pequeña y abierta con un flujo de remesas.

## I. TENDENCIAS DE LAS REMESAS

Según el Banco Mundial en: *Perspectivas para la economía mundial 2006*, hacia 1990 el envío de remesas a los países de ingresos medios y bajos ascendían a US\$ 31,000 millones; quince años después, se estima que alcanzaron los US\$ 167,000 millones.

En 2009, las remesas a los países en desarrollo procedentes de trabajadores residentes y no residentes en el extranjero superaron la cifra de US\$ 307 mil millones, menor al de 2008 que llegó a US\$ 325 mil millones (ver cuadro 1).

CUADRO 1  
REMESAS DE LOS TRABAJADORES

(En miles de millones de dólares)			
	2007	2008	2009
<b>Todos los países en desarrollo</b>	<b>278</b>	<b>325</b>	<b>307</b>
Asia oriental y el Pacífico	71	85	86
Europa y Asia central	39	46	35
América Latina y el Caribe	63	65	57
Medio Oriente y África septentrional	32	36	34
Asia meridional	54	72	75
África subsahariana	19	21	21
(En tasas de crecimiento)			
	2007	2008	2009
<b>Todos los países en desarrollo</b>	<b>22.8</b>	<b>16.7</b>	<b>-5.5</b>
Asia oriental y el Pacífico	23.7	20.2	0.3
Europa y Asia central	38.5	16.5	-22.7
América Latina y el Caribe	6.9	2.2	-12.0
Medio Oriente y África septentrional	21.5	11.8	-6.3
Asia meridional	27.1	32.5	4.5
África subsahariana	46.7	14.9	-3.7

FUENTE: Sanket Mohapatra, et al. "Outlook for Remittance Flows 2011-2012: Recovery after the crisis, but risks lie ahead". En: *Migration and Development Brief 13*. Banco Mundial, Washington, 2010.



En el cuadro 1 se puede apreciar el menor crecimiento de las remesas en 2008 con respecto a 2007 y una variación negativa el año 2009, debido al impacto de la crisis financiera y económica en los países desarrollados de las cuales proviene gran parte del flujo de remesas a países en desarrollo.

Con respecto a América Latina y el Caribe, el flujo de remesas se mantuvo en US\$ 57 mil millones en 2009 menor al de 2008, US\$ 65 mil millones. El país con mayor nivel de remesas recibido en 2009 fue México con US\$ 21,132 millones, mientras que Bolivia llegó a US\$ 1,023 millones (ver gráfico 1).

**GRÁFICO 1**  
**FLUJO DE REMESAS A AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE EN 2009**  
(En millones de dólares)



FUENTE: Fondo Multilateral de Inversiones. *Remittances to Latin America and the Caribbean in 2009. The impact of the global financial crisis. 2010.*

En 2004, una de cada diez personas en el mundo estaba relacionada directamente con las remesas, ya sea porque las envía o porque las recibe<sup>8</sup>. Aproximadamente 125 millones de trabajadores envían dinero para ayudar a 500 millones de familiares que permanecen en su país de origen. Además, los que envían remesas a América Latina y el Caribe generalmente lo hacen en pequeñas cantidades (de US\$ 200 a US\$ 300 por mes).

8 Véase: Terry (2005).



Las remesas constituyen una fuente de apoyo para alrededor de 20 millones de familias de América Latina y el Caribe, representado en promedio la mitad o más del ingreso del hogar. Casi el 85 por ciento se usa para cubrir necesidades básicas como la alimentación, vivienda y servicios.

En Bolivia el flujo de emigrantes ha sido orientado habitualmente a Argentina y a Estados Unidos, pero desde 2004 se registró una migración masiva especialmente hacia España y otros países de Europa<sup>9</sup>. Con relación al origen de las remesas, éstas provinieron en 2009 principalmente de España (42 por ciento), declinando en 18.9 por ciento con respecto a 2008, como segunda fuente Estados Unidos (15.5 por ciento), reduciéndose en 24.2 por ciento y Argentina (21 por ciento), que aumentó en 34.4 por ciento (ver cuadro 2).

**CUADRO 2**  
**REMESAS DE TRABAJADORES SEGÚN PAÍS DE ORIGEN**  
(Enero - Diciembre de los años indicados)

PAÍS DE ORIGEN	Valor (millones de dólares)		Participación (En porcentaje)		Tasa de crecimiento (En porcentaje)
	2008	2009	2008	2009	2008-2009
España	529.9	429.7	48.3	42.0	(18.9)
Estados Unidos	209.3	158.6	19.1	15.5	(24.2)
Argentina	159.8	214.8	14.6	21.0	34.4
Italia	42.7	46.0	3.9	4.5	7.7
Brasil	20.8	35.8	1.9	3.5	72.1
Chile	16.8	20.5	1.5	2.0	22.0
Francia	10.4	10.2	0.9	1.0	(1.9)
Perú	8.3	12.3	0.8	1.2	48.2
Paraguay	7.6	7.2	0.7	0.7	(5.3)
Suiza	7.0	7.2	0.6	0.7	2.9
Alemania	5.4	5.1	0.5	0.5	(5.6)
Otros	79.3	75.6	7.2	7.4	(4.7)
<b>TOTAL</b>	<b>1,097.2</b>	<b>1,023.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>(6.8)</b>

FUENTE: elaboración propia en base a datos del Banco Central de Bolivia ([www.bcb.gob.bo](http://www.bcb.gob.bo)).

## II. LA RECESIÓN ECONÓMICA GLOBAL DE 2008-2009 Y SUS EFECTOS SOBRE LAS REMESAS

Debido a la severidad de la recesión global y sus efectos en las distintas secciones, este apartado revisa el efecto de este importante fenómeno en las remesas. La crisis económica que comenzó en agosto de 2007 y se profundizó a finales de 2008 tuvo un efecto sobre los emigrantes, debido a que muchos perdieron sus empleos, comenzaron a percibir menores ingresos, o fueron afectados por la crisis hipotecaria.

La actual crisis fue originada en los Estados Unidos<sup>10</sup> en el ámbito financiero, a partir del otorgamiento de créditos hipotecarios de baja calidad, extendiéndose al sector real y

<sup>9</sup> Véase: Jemio y Pacheco (2009).

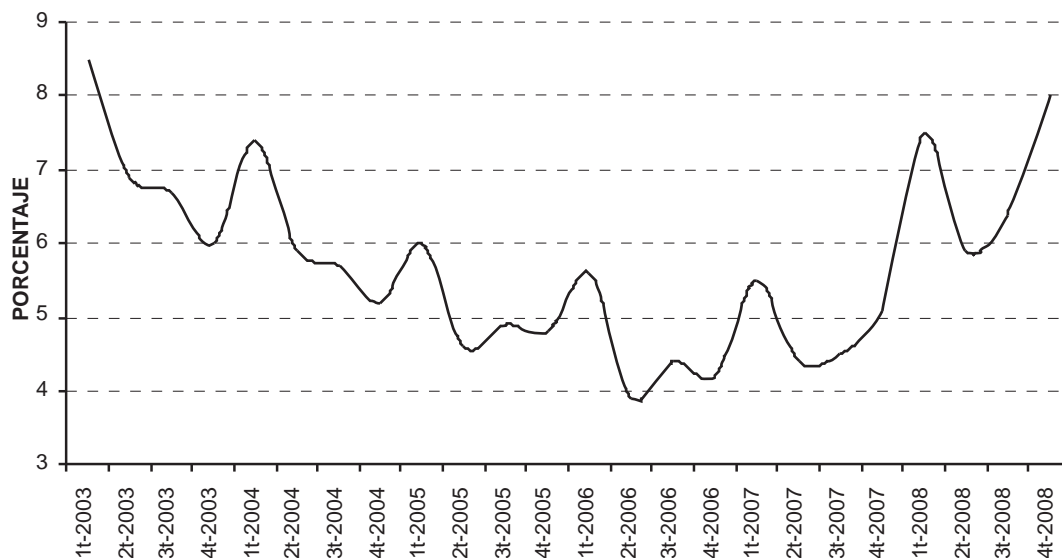
<sup>10</sup> Estados Unidos es el país donde reside el 65 por ciento de los emigrantes latinoamericanos y caribeños, y el cual se origina el 75 por ciento de las remesas.

ha adquirido una dimensión internacional por los efectos financieros y también en la producción<sup>11</sup>.

En Ratha (2009) se indica que en el año 2008 aproximadamente entre 130 y 155 millones de personas cayeron en la pobreza como consecuencia del aumento del precio de los alimentos y los combustibles. Además 53 millones de personas podrían llegar a niveles de pobreza debido a la disminución del crecimiento económico en el año 2009.

Al revisar la tasa de desempleo de emigrantes latinos se puede observar un incremento de 2.9 puntos porcentuales desde el comienzo de la crisis en el último trimestre del año 2007 hasta el cuarto trimestre de 2008, como se muestra en el gráfico 2.

GRÁFICO 2  
TENDENCIAS DEL DESEMPLEO ENTRE INMIGRANTES LATINOS  
(1º Trimestre 2003 - 4º Trimestre 2008)



FUENTE: Sistema a Económico Latinoamericano y del Caribe (SELA). *Recesión global, migraciones y remesas: efectos sobre las economías de América Latina y el Caribe*. SELA, Caracas, 2009.

El creciente desempleo ha arrasado en la mayoría de los sectores económicos, el sector de construcción sufrió las mayores pérdidas relativas de empleos. En el sector de construcción se redujo el número de personas que envía remesas a sus familiares en 2008 respecto de 2007, mientras que otras actividades como servicio de mantenimiento o meseros incrementaron el porcentaje de personas que envían remesas.

11 Véase: Pacheco (2008).

Además, se puede evidenciar que la fuerza laboral latinoamericana residente en Estados Unidos mantuvo una tendencia decreciente producto del creciente desempleo y las políticas migratorias de este gobierno<sup>12</sup>.

El efecto de la crisis sobre los emigrantes ha implicado también cambios en el flujo de remesas que hasta 2007 mantenía una tendencia creciente, mientras que en 2008 se desaceleraron. En SELA (2009) indica que solamente el 40 por ciento de los emigrantes desempleados continuaron transfiriendo remesas, mientras que de manera general los emigrantes que envían remesas enviaron 5 por ciento menos de su envío habitual.

Entre 2006 y 2008 se puede apreciar un menor crecimiento de las remesas, con un descenso de 1.3 por ciento en 2008 con respecto de 2007.

CUADRO 3  
REMESAS A AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE, 2006 - 2008

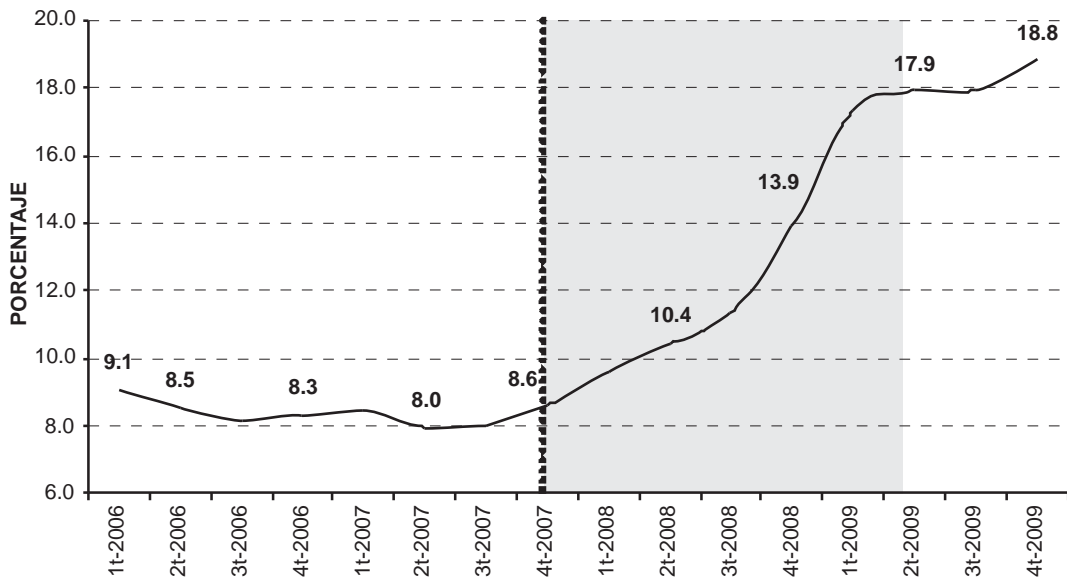
Países	Valor (En millones de dólares)			Tasa de crecimiento (En porcentaje)		Número de emigrantes	Remesas / PIB (En porcentaje)	Promedio de envío de remesas (En dólares)
	2006	2007	2008	2007	2008			
Argentina	850	920	955	8.2	3.8	318,333	0.34	250
Belice	93	100	110	7.5	10.0	45,833	8.30	200
Bolivia	989	1,050	1,097	6.2	4.5	507,417	8.06	180
Brasil	7,373	7,166	7,200	-2.8	0.5	750,000	2.29	800
Colombia	4,200	4,521	4,842	7.6	7.1	1,513,095	2.31	267
Costa Rica	520	582	624	11.9	7.2	186,298	2.34	279
Cuba	1,000	1,000	1,200	0.0	20.0	583,333	2.29	200
Chile	-	800	880	n.a.	10.0	333,333	0.52	220
Rep. Dominicana	2,747	3,120	3,148	13.6	0.9	1,204,375	7.47	218
Ecuador	2,893	3,118	2,822	7.8	-9.5	682,030	5.87	345
El Salvador	3,316	3,695	3,788	11.4	2.5	838,748	18.30	359
Guatemala	3,610	4,128	4,315	14.3	4.5	919,578	12.70	391
Guyana	270	423	415	56.7	-1.9	206,834	36.70	167
Haití	1,100	1,650	1,870	50.0	13.3	1,277,626	30.00	122
Honduras	2,359	2,561	2,707	8.6	5.7	930,874	21.60	242
Jamaica	1,770	1,860	2,034	5.1	9.4	1,227,754	17.90	138
México	23,053	26,075	25,145	13.1	-3.6	5,646,015	2.47	371
Nicaragua	950	960	1,056	1.1	10.0	691,253	18.10	127
Panamá	292	340	325	16.4	-4.4	108,333	1.55	250
Paraguay	650	750	700	15.4	-6.7	191,538	5.68	305
Perú	2,869	2,900	2,960	1.1	2.1	1,469,662	2.56	168
Suriname	102	115	120	12.4	4.3	40,000	6.16	250
T. Tobago	110	125	130	13.6	4.0	43,333	0.64	250
Uruguay	115	115	130	0.0	13.0	43,333	0.51	250
Venezuela	300	331	832	10.3	151.4	424,119	0.35	163
<b>América Latina y el Caribe</b>	<b>61,531</b>	<b>68,405</b>	<b>69,605</b>	<b>11.2</b>	<b>1.8</b>	<b>20,223,049</b>	<b>0.34</b>	<b>280</b>

FUENTE: Sistema Económico Latinoamericano y del Caribe (SELA). *Recesión global, migraciones y remesas: efectos sobre las economías de América Latina y el Caribe*. SELA, Caracas, 2009.

12 En SELA (2009) indica que en 2008, casi 400,000 emigrantes fueron deportados. Aunque la mayoría de ellos quizás no enviaban remesas (debido a que fueron capturados en la frontera), otros eran personas que habían vivido durante varios años en Estados Unidos.

En el caso de Europa, se puede resaltar el caso de España donde la tasa de desempleo llegó el cuarto trimestre de 2008 a 13.9 por ciento por encima de su nivel regular de entre 8 por ciento-9 por ciento. En el año 2009 alcanzó una tasa de 18.8 por ciento. Evidentemente este incremento en el desempleo es producto de la crisis económica como se muestra en el siguiente gráfico, en el cual se resalta el periodo de duración de la crisis determinado por la *National Bureau of Economic Research*, la cual fue de 18 meses.

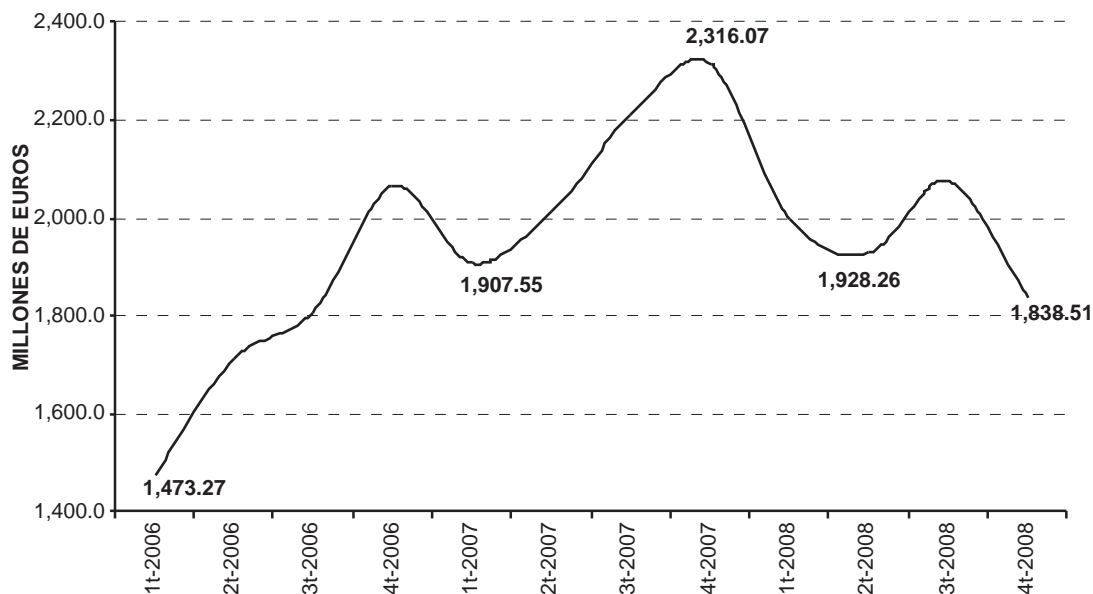
GRÁFICO 3  
TASA DE DESEMPELO EN ESPAÑA  
(1º Trimestre 2006 - 4º Trimestre 2009)



FUENTE: elaboración propia en base a datos del Banco de España.

Como consecuencia del alto desempleo, las remesas enviadas de España a países en desarrollo disminuyeron 20.6 por ciento en 2008 con respecto de 2007 (ver gráfico 4). Esta reducción en el flujo de remesas llevaría a un menor nivel de ingresos de las familias receptoras de remesas en los países de Bolivia y Ecuador como principales países en Latinoamérica que concentran el mayor número de emigrantes en España.

GRÁFICO 4  
**REMESAS EMITIDAS POR ESPAÑA**  
 (1º Trimestre de 2006 - 4º Trimestre de 2008)

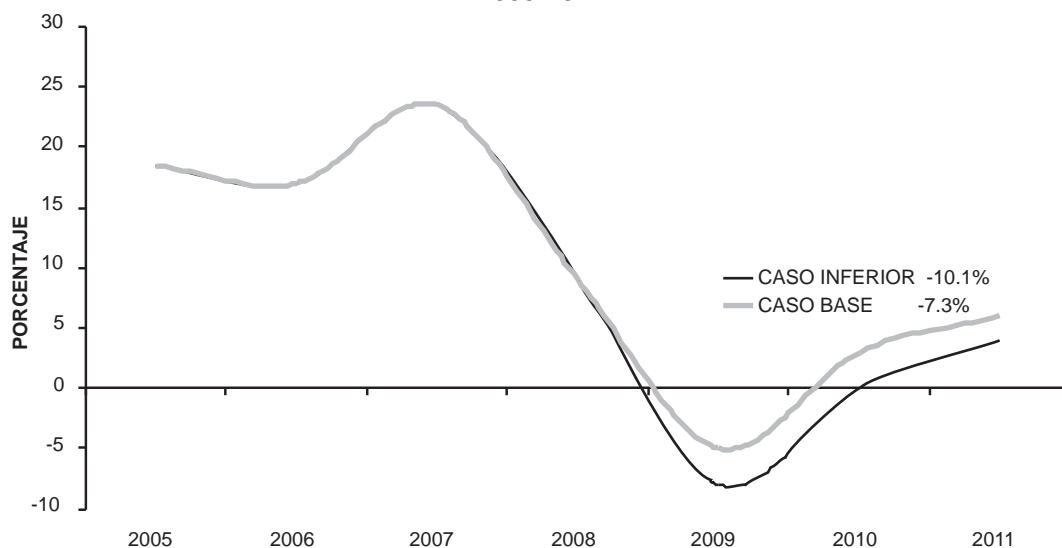


FUENTE: elaboración propia en base a datos del Centro de investigación y cooperación especializado en remesas de emigrantes ([www.remesas.org](http://www.remesas.org)).

De acuerdo con datos del Banco Mundial, el flujo de remesas en 2009 se redujo considerablemente con respecto a 2008 debido al deterioro de la economía y el elevado desempleo en los países que son destino de los emigrantes. Para el 2010 se prevee que las remesas se recuperen creciendo un 5.8 por ciento a nivel mundial y manteniendo esta tendencia el 2011<sup>13</sup> (ver gráfico 5).

13 Véase: Ratha, *et al.* (2009).

GRÁFICO 5  
**FLUJO DE REMESAS ESPERADO PARA PAÍSES EN DESARROLLO,  
 2005-2011**



FUENTE: Dilip Ratha, et al. "Outlook for Remittance Flows 2009-2011: Remittances expected to fall by 7-10 percent in 2009". En: *Migration and Development Brief 10*. Banco Mundial, Washington, 2009

### III. LAS REMESAS EN BOLIVIA

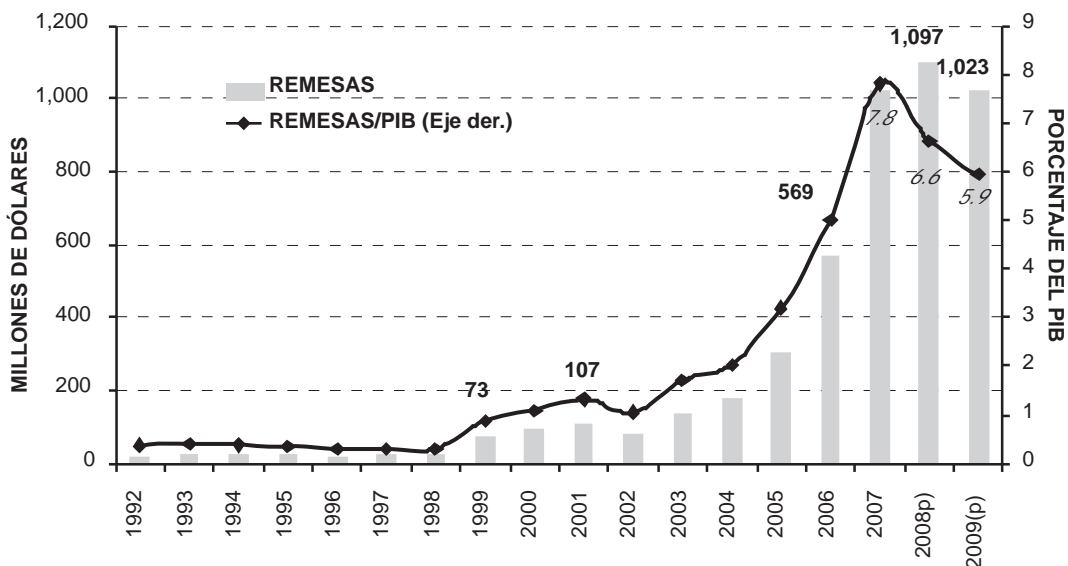
A finales del siglo pasado, el flujo de remesas provenientes del exterior en Bolivia mostró una tendencia creciente por el incremento de emigrantes a otros países que ascendería a 2.5 millones de ciudadanos bolivianos, lo que representa más del 20 por ciento de la población residente en el país<sup>14</sup>, debido a la desigualdad entre los niveles de salario en Bolivia y el de las economías desarrolladas, alto desempleo, crecimiento débil e inestabilidad política desde el año 2000<sup>15</sup>.

En 1999 se recibieron US\$ 72.5 millones por concepto de remesas familiares, los que se multiplicaron casi quince veces en términos nominales hasta alcanzar un monto de US\$ 1,097.2 millones en 2008, con una tasa de crecimiento promedio de 54.7 por ciento en dicho periodo (ver gráfico 6).

14 Véase: Suarez (2008).

15 Véase: Jemio y Pacheco (2009).

GRÁFICO 6  
BOLIVIA: FLUJO DE REMESAS RECIBIDAS



FUENTE: elaboración propia en base a cifras del Banco Central de Bolivia.  
(p): Preliminar.

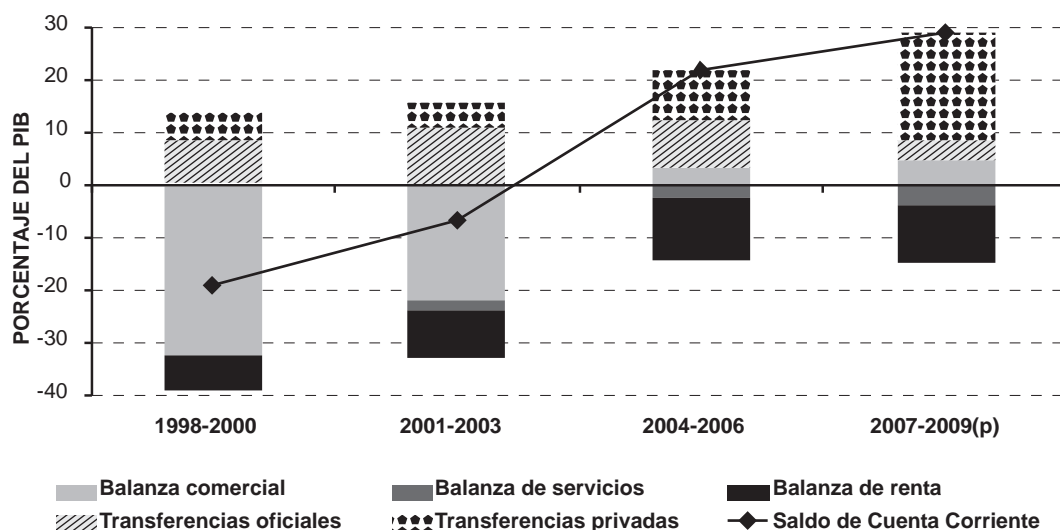
En el anterior gráfico se observa un incremento del 7.5 por ciento en 2008 con respecto al año anterior. Sin embargo, con respecto al PIB se muestra una reducción llegando a 6.6 por ciento menor que 2007 de 7.8 por ciento. La repentina desaceleración del crecimiento de las remesas fue producida como efecto de la crisis internacional.

Con respecto al saldo en cuenta corriente de la balanza de pagos, las remesas<sup>16</sup> en los últimos tres años superaron el volumen de transferencias oficiales, llegando a 20.44 por ciento respecto del PIB en el periodo 2007 - 2009, por lo que se las puede considerar como una fuente importante de financiamiento externo para el desarrollo<sup>17</sup> además de permitir una saldo en cuenta corriente favorable (ver gráfico 7).

16 Conviene notar que las remesas se contabilizan según el 5to. Manual de Balanza de Pagos del FMI como parte de las Transferencias privadas.

17 Véase: Ratha (2003).

GRÁFICO 7  
DESAGREGACIÓN DEL SALDO EN CUENTA CORRIENTE DE LA BALANZA DE PAGOS



FUENTE: elaboración propia en base a cifras del Banco Central de Bolivia.

(p): Preliminar.

En varias economías de Latinoamérica, el ingreso de remesas ha tenido un efecto positivo en el saldo en cuenta corriente, convirtiéndolas de deficitarias a superavitarias<sup>18</sup>. En el caso de Bolivia, la cuenta corriente a partir del 2003 comenzó a ser positiva, incrementándose posteriormente con el envío de las remesas.

Otra de las variables que tiene una gran importancia en el sector externo es el tipo de cambio real que tiene vínculo con las remesas. De acuerdo con Mendieta (2008), el tipo de cambio real (TCR) se habría encontrado alienado a su senda de equilibrio en el periodo 1990-2007 con excepción de los años 1991 al 1994 (sobrevaluación), 1995 (subvaluación) y 2002-2003 (sobrevaluación, producto de la crisis argentina de 2003).

El tipo de cambio real en Bolivia había mantenido una tendencia creciente debido al manejo de la política cambiaria del Banco Central de Bolivia (BCB) en torno a un tipo de cambio real competitivo y promoviendo la actividad del sector transable. Pero en 2007, el BCB privilegió el control de la inflación haciendo que el tipo de cambio real se aprecie 4 por ciento en 2007 respecto a 2006. Posteriormente en 2008, debido a la sobre-reacción en las paridades cambiarias de los socios comerciales, mantuvo una tendencia a la baja la cual fue corregida en 2009 volviendo a su tendencia de equilibrio<sup>19</sup>.

El tipo de cambio real sigue su senda de equilibrio, de acuerdo con la evolución de sus variables fundamentales, las cuales pueden desviarse temporalmente y ocasionar una

18 En Khoudour-Castéras, D. (2007) se registra el efecto superavitario de las remesas en la cuenta corriente de Colombia.

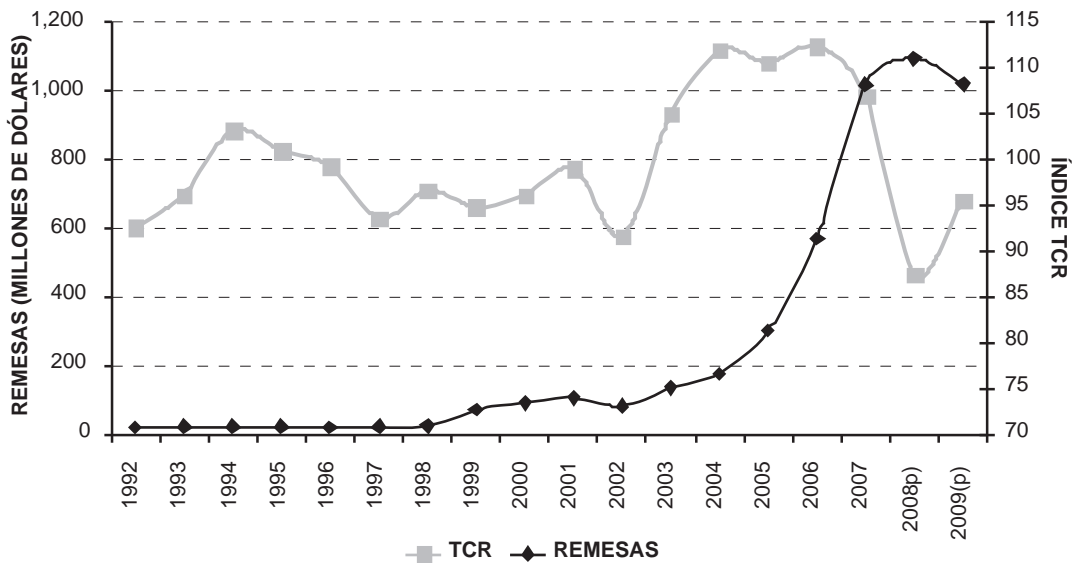
19 Véase: Banco Central (2009).



subvaluación o sobrevaluación de tipo de cambio real observado con respecto a su equilibrio. Por ejemplo, una entrada masiva de capital generaría una desviación del tipo de cambio real.

Al comparar las remesas con el TCR se observa una apreciación del TCR paralela a una tendencia creciente de las remesas recibidas en el año 2008, mientras que en 2009 el TCR vuelve a incrementarse seguido de una caída de las remesas<sup>20</sup> (ver gráfico 8).

GRÁFICO 8  
BOLIVIA: REMESAS Y TIPO DE CAMBIO REAL (TCR) MULTILATERAL



FUENTE: elaboración propia en base a cifras del Banco Central de Bolivia.  
(p): Preliminar.

La evidencia empírica indica que, al menos en el contexto latinoamericano, las remesas pueden efectivamente inducir una apreciación del tipo de cambio real. Dependiendo de la especificación del modelo y del método de estimación, una duplicación en el volumen de remesas causaría en promedio una apreciación del tipo de cambio real de entre 3 por ciento y 24 por ciento de acuerdo a Fajnzylber y Lopez (2007).

Las remesas enviadas por emigrantes tienen el siguiente destino: 25 por ciento, servicios básicos; 22 por ciento, bienes de consumo; 20 por ciento, gasto de vivienda; 15 por ciento, gastos en educación; 5 por ciento, ahorro e inversión, y 15 por ciento, otros<sup>21</sup>.

20 El aumento en el TCR se denomina depreciación real y significa que se requieren más bienes nacionales por unidad de bienes extranjeros. Es decir, el bien extranjero se hace más caro que el bien nacional. Al hacerse más caro el bien extranjero, se indica que el país local se hace más competitivo. Por el contrario, la disminución en el TCR se denomina apreciación real. En este caso el bien extranjero se hará más barato que el bien nacional y el país local se hace menos competitivo.

21 Asociación de Migrantes Bolivia y España - Asociación de Cooperación Bolivia y España. *Situación de familias de migrantes a España en Bolivia*. (La Paz, 2008).

Esto demuestra que las remesas se concentran mayormente en bienes de primera necesidad y no así en gastos productivos.

En la medida que parte de este consumo se oriente hacia el sector no transable, las remesas tienden a elevar el precio de los bienes no transables en relación con los transables y, por ende, contribuye a producir una apreciación en el tipo de cambio real.

De acuerdo al modelo de Peter Montiel<sup>22</sup> sobre equilibrio interno y externo se puede advertir el efecto de un ingreso de transferencias (remesas) a la economía. Estas transferencias no son más que el aumento del ingreso de los hogares equivalente al valor de la transferencia. El efecto de un aumento permanente del ingreso por concepto de transferencias será de una mejora en el equilibrio externo (ya que el ingreso adicional por transferencias permite que la expansión del consumo sea compatible con el equilibrio externo sin necesidad que varíe el tipo de cambio real). Al no producirse efectos directos sobre el equilibrio interno IB, se observaría una apreciación real de equilibrio del TCRE, aumentando la absorción privada.

#### IV. ANÁLISIS EMPÍRICO DE LAS REMESAS EN BOLIVIA

En el presente capítulo se desarrollará un modelo DSGE (en inglés, *Dynamic Stochastic General Equilibrium Model*) para una economía pequeña y abierta con flujo de remesas. Se estudiará principalmente la relación entre el tipo de cambio real y las remesas en un modelo de optimización dinámica y con expectativas racionales. Posteriormente se analizará las funciones impulso respuesta, para ver la respuesta dinámica a un shock en las remesas.

##### 4.1 Estructura del modelo

La característica de los modelos DSGE es su fundamentación microeconómica, por lo que se plantea una economía en la que se interrelacionan familias, empresas y el resto del mundo<sup>23</sup>.

Se entiende como economía pequeña y abierta a una que puede financiar su gasto agregado no sólo internamente, sino también emitiendo bonos en el mercado financiero internacional sin influenciar a la tasa de interés internacional. Además se asume la existencia de remesas que son recibidas como transferencias a las familias.

En la economía se producen dos tipos de bienes: transables y no transables. La principal diferencia entre estos dos bienes es que la oferta de los no transables está determinada exclusivamente por producción doméstica, mientras que la oferta de transables no muestra esta restricción, sino que es posible exportar o importar una cantidad no limitada de estos bienes.

La producción de ambos bienes está determinada por una función de producción con retornos constantes a escala que emplean capital como insumo y mantienen el trabajo

<sup>22</sup> Véase: Montiel (1999).

<sup>23</sup> Para construir el modelo se utilizó los trabajos teóricos de Uhlig (1999), Fernández (2002) y Wikens (2008), además de los casos aplicados de Castañeda y Catalán (2007), Acosta, *et. al.* (2008) y Cerezo (2008).

como específico. Ambos bienes son comercializados en un mercado competitivo donde el precio relativo está determinado. El precio de los bienes transables es usado como numerario.

Puesto que es una economía planteada en términos reales, el modelo se enfoca en el precio relativo de los bienes no transables en términos de los transables, no en precios nominales. El modelo no incluye al gobierno, puesto que no se abordará las consideraciones fiscales, asumiendo que éstas son modestas. Se asumirá además, la inexistencia de rigideces nominales y dinero en la economía.

## 4.2 El problema del planificador social

De acuerdo con Uhlig (1999) un modelo DSGE puede ser considerado como un problema de equilibrio competitivo o un planificador social. En el equilibrio competitivo se necesita especificar el mercado y proveer una definición de equilibrio, mientras que en el planificador social uno necesita especificar la función objetivo del planificador.

### 1 Función objetivo del planificador

Se plantea la función de utilidad para el agente representativo (función objetivo del planificador). La función de utilidad estocástica puede expresarse de la siguiente forma:

$$MaxU = E \left[ \sum_{t=0}^{\infty} \beta^t \frac{c_t^{1-\sigma}}{1-\sigma} \right] \quad (1)$$

Esta función se conoce como Aversión Relativa al Riesgo Constante (CRRA) por sus siglas en inglés (*Constant Relative Risk Aversión*). Donde  $1/\sigma$  es la elasticidad de sustitución intertemporal entre el consumo de dos períodos (mide la voluntad de sustituir el consumo entre diferentes periodos). Un pequeño  $\sigma$  (un mayor  $1/\sigma$ ), es más deseoso para las familias ya que sustituyen el consumo en el tiempo. El parámetro  $\sigma$  es el coeficiente de aversión relativa al riesgo<sup>24</sup>. Dado que  $\sigma$  es constante, esta función se conoce como CRRA<sup>25</sup>.

Además,  $\beta$  es el parámetro de preferencia fija, llamado factor de descuento subjetivo, este mide la impaciencia de los individuos a consumir, su valor se encuentra entre 0 y 1;  $c_t$  representa el índice de un bien de consumo compuesto por el consumo de bienes transables ( $c^T$ ) y no transables ( $c^N$ ) adoptando la forma de la función Cobb-Douglas:

24 Esto puede ser visto si se utiliza la definición Arroz-Pratt para el coeficiente de aversión relativa al riesgo:

25 En Bergman (2005) se indica que existen tres propiedades importantes: Primero, la función de utilidad CRRA es creciente en  $c^{1-\sigma}$  si  $\sigma < 1$  pero decreciente si  $\sigma > 1$ . Por lo tanto, dividiendo por  $1-\sigma$  asegura que la utilidad marginal es positiva para todos los valores de  $\sigma$ . Segundo, si  $\sigma \geq 1$ , la función de utilidad converge a  $\ln(c_t)$ . Tercero,  $U'''(c) > 0$ , implicando un motivo positivo para el ahorro precautorio.

$$c_t = (c_t^T)^\gamma (c_t^N)^{1-\gamma} \quad 0 < \gamma < 1, \quad (2)$$

En este caso,  $\gamma$  es la participación de bienes transables en el total de bienes de consumo.

### 1 Restricción presupuestaria

Como se indicó en el anterior capítulo, un problema de optimización está sujeto a distintas restricciones que se expresan de la siguiente manera:

$$c_t^T + i_t + b_{t+1} = (1 + r^*)b_t + y_t^T + rem_t \quad (3)$$

$$c_t^N = y_t^N \quad (4)$$

$$c_t = c_t^T + p_t^N c_t^N \quad (5)$$

$$y_t^T = (A_t^T)^{\alpha_T} (k_t^T)^{1-\alpha_T} \quad (6)$$

$$y_t^N = (A_t^N)^{\alpha_N} (k_t^N)^{1-\alpha_N} \quad (7)$$

$$i_t = k_t - (1 - \delta)k_{t-1} \quad (8)$$

$$k_t = k_t^T + k_t^N \quad (9)$$

La ecuación 3 se construye en base a la definición de la cuenta corriente intertemporal en términos del bien transable, donde:  $b_t$  son los bonos o activos del exterior que recoge la posición acreedora o deudora de nuestro país;  $r^*$  que es la tasa de interés internacional, la cual se considera como un parámetro que está determinado en el resto del mundo y al que no afectan las decisiones de participar en el mercado de capitales internacional de nuestra economía;  $i_t$  es el nivel de inversión total en la economía;  $y_t^T$  es el nivel de producción de bienes transables, y  $rem_t$  representa las remesas del exterior.

Esta ecuación indica que las familias destinan su ingreso obtenido por acumular activos del exterior ( $(1 + r^*)b_t$ ), producir bienes transables ( $y_t^T$ ), el envío de las remesas recibidas del exterior ( $rem_t$ ); al consumo bienes transables ( $c_t^T$ ) los cuales son mayormente importados, a la inversión ( $i_t$ ) y acumulación de activos externos ( $b_{t+1}$ ).

En la ecuación 4 el consumo de bienes no transables ( $c_t^N$ ) es igual al nivel de producción de bienes transables ( $y_t^N$ ), indicando que la oferta de bienes no transables se destina al consumo doméstico.

En la ecuación 5, el consumo de bienes transables ( $c_t^T$ ) junto con el consumo de bienes no transables en términos del precio del bien transable ( $p_t^N c_t^N$ ) corresponde al gasto total en bienes de consumo ( $c_t$ )<sup>26</sup>.

La ecuación 6 y 7 representan las funciones de producción para los bienes transables y no transables, en donde:  $k_t^T$  es el stock de capital transable,  $k_t^N$  es el stock de capital no transable,  $A_t^T$  es el factor de productividad del sector transable y  $A_t^N$  es el factor de productividad del sector no transable. Estas funciones se caracterizan por ser de tipo Cobb-Douglas con rendimientos constantes a escala<sup>27</sup>. En ambas funciones se asume que el nivel de trabajo es específico o constante.

La ecuación 8 expresa la definición de la inversión como la suma de la inversión neta ( $k_{t+1} - k_t$ ) y la depreciación ( $\delta k_t$ ), donde  $\delta$  es la tasa de depreciación. Además el capital total está compuesto por capital transable ( $k_t^T$ ) y no transable ( $k_t^N$ ), como lo indica la ecuación 9.

En el modelo, las remesas se comportan como una variable estocástica representada como un proceso autorregresivo de orden uno, AR(1):

$$rem_t = \theta rem_{t-1} + \varepsilon_t, \quad \varepsilon_t \sim N(0, \sigma^2) \quad (10)$$

Donde  $\theta$  es el coeficiente autorregresivo de las remesas y  $\varepsilon_t$  es un error aleatorio.

El problema anterior no tiene solución si no se impone alguna restricción sobre el nivel de endeudamiento del agente representativo para evitar estrategias conocidas como No-Ponzi. Consecuentemente, a las restricciones anteriores se adiciona la condición de No-Ponzi<sup>28</sup>:

$$\lim_{t \rightarrow \infty} \left( \frac{1}{1+r^*} \right)^t b_{t+1} = 0 \quad (11)$$

## 1 El tipo de cambio real

Se define el tipo de cambio real ( $TCR_t$ ) como la relación entre precios transables ( $p_t^T$ ) y no transables ( $p_t^N$ ):

26 Se asume que el precio del consumo total es constante e igual a la unidad.

27 Los rendimientos constantes a escala expresan la variación de un factor de producción que produce la misma variación en el nivel de producción de un bien.

28 De acuerdo a Hamann (2005), la condición de No-Ponzi indica que los mercados financieros no admiten que la deuda de esta economía crezca hasta infinito (endeudarse para cubrir perpetuamente el servicio de la deuda no está permitido).

$$TCR_t = \frac{p_t^T}{p_t^N}$$

Dado que el precio de los transables es usado como numerario, el tipo de cambio real puede expresarse como:

$$TCR_t = \frac{1}{p_t^N}$$

Posteriormente se log-lineariza las condiciones de primer orden y de equilibrio para obtener un sistema de ecuaciones lineal. Para resolver el sistema de ecuaciones lineales se empleó el programa Dynare que trabaja con las rutinas del programa matemático Matlab utilizando aproximaciones de primer y segundo orden.

#### 4.3 Calibración

Para que el modelo refleje la realidad de la economía boliviana se debe asignar valores a los parámetros profundos, a este proceso se lo conoce como calibración. El cuadro 4 presenta los valores asignados a los parámetros.

CUADRO 4  
CALIBRACIÓN DE COEFICIENTES

$\sigma$	2	Coefficiente de aversión al riesgo
$\gamma$	0.42	Participación de bienes transables en el consumo total
$\beta$	0.96	Factor de descuento subjetivo
$r^*$	0.005	Tasa de interés internacional trimestral
$\delta$	0.024	Tasa de depreciación
$\alpha^T$	0.72	Participación del capital en el producto transable
$\alpha^N$	0.28	Participación del capital en el producto no transable
$\theta$	0.65	Coefficiente autorregresivo de las remesas

FUENTE: Datos obtenidos a partir de: Gustavo Machicado. "Macroeconomic and Welfare Effects of Public Infrastructure Investment in Five Latin American Countries". Institute For Advanced Studies, *Development Research Working Paper* No. 14/2007, 2007; Sergio Cerezo. "Tipo de cambio real, precios relativos y shocks de oferta en Bolivia: Aplicación de un MEGDE", Documento presentado en el 1º Encuentro de Economistas, Banco Central de Bolivia, 2008; Instituto Nacional de Estadística.

El parámetro  $\sigma$ , que indica la curvatura de la función de utilidad, se le asigna un valor de 2 de acuerdo con la teoría económica convencional. El parámetro  $\gamma$  es igual a 0.42, el cual se obtiene de la participación de los bienes transables en la cesta de bienes que componen el índice de precios al consumidor (IPC).

El parámetro  $\beta$  se le asignó el valor de 0.96 ya que se quiere mostrar que existe una condición de impaciencia. El parámetro  $r^*$  se obtiene del promedio de la tasa de interés de un bono del tesoro americano en forma trimestral.

La tasa de depreciación del capital privado  $\delta$  es un valor estándar de 10 por ciento al año o equivalente a 2.41 por ciento en forma trimestral. Este valor es acorde a investigaciones del Banco Mundial, según Machicado (2007).

Los parámetros de participación del capital en el producto transable y no transable ( $\alpha^T$  y  $\alpha^N$ , respectivamente) son tomados de la investigación de Cerezo (2008). Por último el parámetro  $\theta$  se obtuvo mediante un AR(1) hacia las remesas del período 1990-2008.

En el modelo se asume que los factores de productividad de ambos sectores son constantes, esto permite centrar el análisis solamente al shock de remesas.

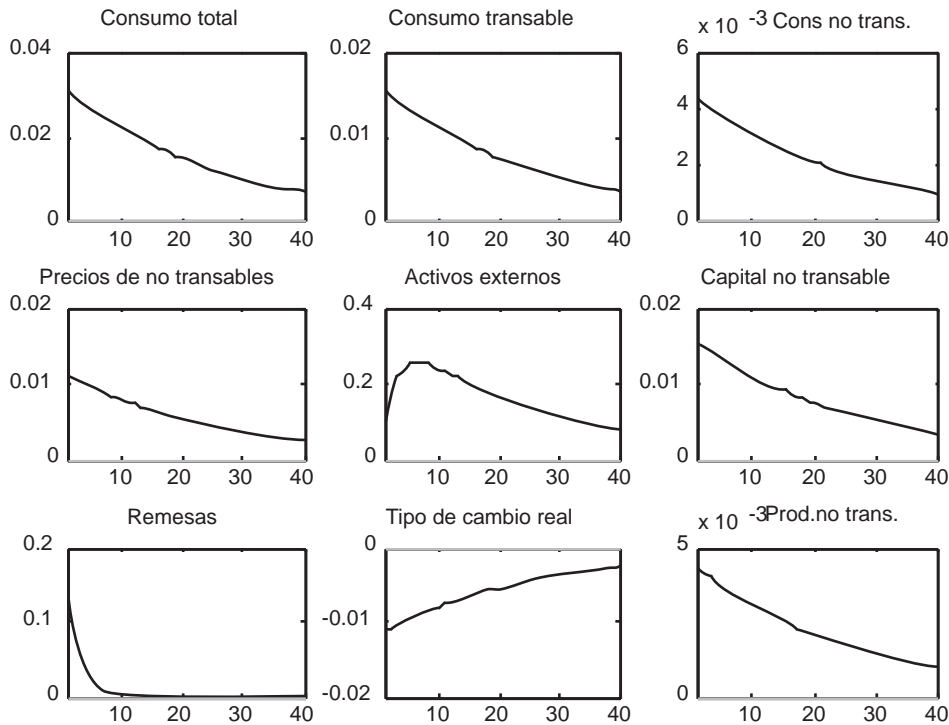
#### 4.4 Resultados del modelo

Esta sección muestra la respuesta en 40 trimestres (10 años) de una serie de variables macroeconómicas tanto en el sector transable como en el sector no transable ante dos tipos de escenarios de acuerdo a la evolución del nivel de remesas en la economía boliviana: un escenario favorable hasta 2008 y otro escenario producido en 2009 que es negativo.

##### 1 Escenario 2001 - 2007

En el período 2001-2007, la economía boliviana recibió una gran cantidad de remesas del exterior que en promedio alcanzó una tasa de crecimiento trimestral de 10.21 por ciento con una desviación estándar de 0.13198. Los efectos de un *shock* positivo de las remesas son los siguientes:

GRÁFICO 9  
*SHOCK* POSITIVO EN LAS REMESAS



FUENTE: Elaboración propia en base a cómputos del autor.

Tras el *shock* positivo en las remesas, las familias incrementaron su ingreso disponible con lo cual se generó un aumento en el consumo total en 3.1 por ciento, llevado de igual forma a un aumento del consumo de bienes transables y no transables en 1.54 por ciento y 0.43 por ciento, respectivamente. El consumo transable puede ser cubierto por un aumento en las importaciones, mientras que el consumo no transable por producción nacional. Al aumentar del consumo no transable, produce un incremento del nivel de precios de estos bienes (1.2 por ciento), de acuerdo a la definición del TCR, este incremento genera presiones para la apreciación del TCR.

Además del aumento del consumo a causa del ingreso disponible adicional para las familias, la inversión también llega a incrementarse, produciendo una acumulación de capital. Mientras que el capital transable se mantiene constante, el capital no transable se incrementa en 1.5 por ciento, llevando a un aumento del nivel de producción transable en 0.43 por ciento. La dinámica descrita anteriormente permite restablecer el equilibrio interno en la economía, llevando a una reducción del nivel de precios, esto permite demostrar que la economía se ajusta automáticamente bajo expectativas racionales.

En el caso del sector externo, un *shock* positivo de remesas produce un aumento de la cuenta de transferencias que es parte de la cuenta corriente llevando a un superávit de ésta, la que también se representa por un incremento en la variación de activos externos.

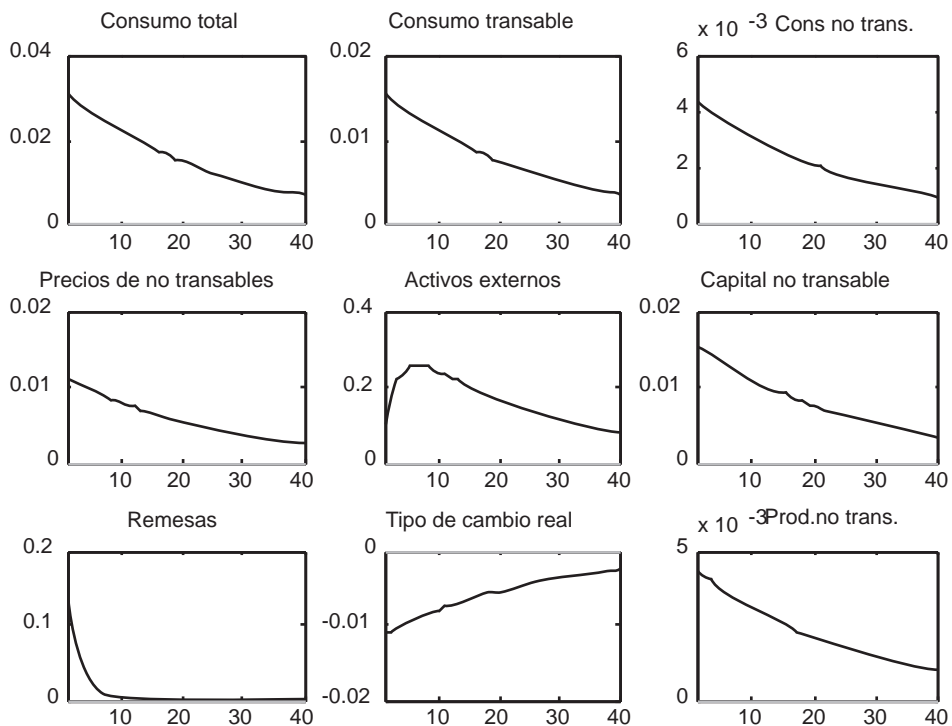


Como anteriormente se indicó, las remesas son un ingreso adicional para las familias, utilizándolo principalmente para el consumo y en mayor magnitud, consumo de bienes transables. Esto deriva en un aumento de importaciones provocando un desequilibrio externo. Para restablecer el equilibrio, el tipo de cambio real de equilibrio debe apreciarse en 1.1 por ciento de manera que se ajuste el sector externo de la economía.

### 1 Escenario 2008 - 2009

Debido a la crisis financiera internacional, en nivel de remesas recibidas del extranjero se redujo en el período 2008-2009 en un promedio de 0.4 por ciento en forma trimestral con una desviación estándar de 0.087, asumiendo esta reducción como un shock negativo en la economía, se obtienen los siguientes resultados (ver gráfico 10).

GRÁFICO 10  
*SHOCK* NEGATIVO EN LAS REMESAS



FUENTE: Elaboración propia en base a cálculos del autor.

Un *shock* negativo en las remesas provoca una reducción en el nivel de ingreso de las familias, afectando principalmente a consumo total, reduciéndose en 2.23 por ciento. Esta reducción provoca el mismo efecto en el consumo transable (-1.0 por ciento) y no transable (-0.28 por ciento). La reducción de la demanda de bienes no transables provoca una caída en el precio de estos bienes en -0.7 por ciento, de igual forma, esta caída de precios genera presiones para la depreciación del TCR.

Además del efecto en el consumo total, la inversión también llega a reducirse produciendo una desacumulación del stock de capital no transable. Esta desacumulación produce una reducción del nivel de producción de bienes no transables en 0.28 por ciento. De esta manera en mercado de bienes no transables se ajusta ante un *shock* negativo de remesas.

El sector externo presenta un menor superávit en cuenta corriente producto de una reducción de las transferencias del exterior. El menor ingreso de transferencias genera una reducción del ingreso familiar y así un menor consumo de bienes transables. Para mejorar el saldo en cuenta corriente el tipo de cambio real de equilibrio debe depreciarse en 0.73 por ciento, esto permite alcanzar el equilibrio en el sector externo.

Para ambos casos, un *shock* positivo y uno negativo, las remesas afectan al sector real de la economía, incitando a un ajuste en los precios tanto interno como externo. En el caso del movimiento del tipo de cambio real, se puede apreciar que este es mínimo en comparación al promedio de América Latina el cual es 3 por ciento y 24 por ciento.

## CONCLUSIONES

En esta investigación se hizo un análisis sobre las remesas y su efecto en la economía boliviana, concretamente en el tipo de cambio real. Al ser producto del envío de trabajadores emigrantes en el exterior, se identificó las causas de la migración desde el punto de vista de la teoría económica y el efecto de esta en las economías residentes y de origen.

Como principal efecto de la migración se destaca el envío de remesas a sus parientes en el lugar de origen. Haciendo en mismo análisis, se describió las causas para el envío de remesas y sus efectos en la economía residente. Como el más importante efecto macroeconómico del estudio, se hizo énfasis en el tipo de cambio real y sus determinantes de largo plazo.

Como muestran otros estudios para países latinoamericanos sobre los receptores de remesas, el uso directo de las remesas son el consumo familiar y en menor proporción, la inversión (puede ser emprendimientos comerciales o la adquisición de capital productivo). Además se evidencia que existe una apreciación del tipo de cambio real tras haberse incrementado el consumo de bienes no transables y transables.

Para validar la hipótesis sobre la posible apreciación del tipo de cambio real, se formuló un modelo DSGE para una economía pequeña y abierta con trabajo específico y productora de dos bienes: transables y no transables, que demuestra el mecanismo por el cual las remesas tienen un efecto inverso en el tipo de cambio real.

Como las remesas han tenido una trayectoria creciente hasta 2007 y posteriormente decreciente producto de la crisis financiera internacional, se evidenció la existencia de dos tipos de *shocks*, positivo y negativo, con los cuales se construyó estos dos escenarios.

Tras un *shock* positivo, producto de un aumento de las remesas, se observó una apreciación del tipo de cambio real que fue ocasionado por un aumento del precio de los bienes no transables, además del restablecimiento del equilibrio externo. Este incremento

fue producido por un aumento del consumo en bienes transables y en menor medida de bienes no transables. Además existe una acumulación de capital no transable no tan significativa.

El mayor efecto de las remesas se evidenció en el incremento de los activos externos, mostrando así una variación positiva en la cuenta corriente; debido a un aumento del consumo de bienes transables, se generaría a un aumento de las importaciones y así un desequilibrio externo; para restablecer el equilibrio, el tipo de cambio real debe apreciarse.

Tras un *shock* negativo se evidencia los mismos efectos con un signo opuesto pero de menor magnitud debido a la diferencia en la desviación estándar.

El principal aporte de estos modelos es encontrar las relaciones entre las variables fundamentales de una economía agregada partiendo de fundamentos microeconómicos, tras sufrir un *shock* en alguna variable. De acuerdo al tipo de estudio se construye el modelo y se calibra los parámetros de acuerdo a la evidencia empírica, la teoría económica u otros estudios empíricos relacionados.

Los resultados del modelo planteado son una aproximación hacia el comportamiento de la economía boliviana tras un aumento o disminución del flujo de remesas. Estos resultados pueden ser más robustos si se amplía el modelo a otros sectores e imponiendo condiciones de corto plazo, como ser costo de ajuste en el capital o precios viscosos.

Se demostró que las remesas tienen un efecto mínimo en el tipo de cambio real de equilibrio, pero un mayor efecto en otras variables de la economía como ser el consumo.

## BIBLIOGRAFÍA

- Acosta P., et al. "Remittances and the Dutch Disease". *Working Paper Series No.8*, Federal Reserve Bank of Atlanta, 2007.
- Acosta, P.; C. Calderón; P. Fajnzylber; y H. López, "What is the impact of International Migrant Remittances on Poverty and Inequality in Latin American" mimeo, 2008.
- Asociación de Migrantes Bolivia y España - *Asociación de Cooperación Bolivia y España. Situación de familias de migrantes a España en Bolivia*. La Paz, 2008.
- Banco Central de Bolivia. *Memoria 2007*, La Paz, 2007
- \_\_\_\_\_. *Informe de política económica*, La Paz, 2008a.
- \_\_\_\_\_. *Reporte de inflación*, La Paz, 2008b.
- \_\_\_\_\_. *Informe de política económica*, La Paz, 2009
- Banco Mundial. *Perspectivas para la economía mundial*. Washington D.C.: Banco Mundial, 2006.
- \_\_\_\_\_. *Remittance Trends*, 2008.
- Bergman, M. Lecture Note: *The CRR Utility Function*. University of Copenhagen, 2005.
- Castañeda J. y J. Catalán. *Emigrant Remittances and the Real Exchange Rate in Guatemala: An Adjustment-Costs Story*. Centro de Estudios Monetarios Latinoamericanos (CEMLA), 2007.
- Cerezo, Sergio. "Tipo de cambio real, precios relativos y shocks de oferta en Bolivia: Aplicación de un MEGDE", Documento presentado en el *1º Encuentro de Economistas*, Banco Central de Bolivia, 2008.
- \_\_\_\_\_, et al. "Macroeconomic Consequences of Remittances". *Occasional Paper 259*. International Monetary Fund, Washington, 2008.
- Fajnzylber, P. y H. Lopez, *Cerca de casa: El impacto de las remesas en el desarrollo de América Latina*. Banco Mundial, 2007.
- Fernández, Gonzalo. "Lecciones de Equilibrio General Computable con MatLab". Notas de clase, 2002.
- Fondo Monetario Internacional. *Revisión del manual de Balanza de Pagos, Quinta Edición*. Fondo Monetario Internacional. Washington D. C, 2004.
- Fondo Multilateral de Inversiones. *Remittances to Latin America and the Caribbean in 2009. The impact of the global financial crisis. 2010*. Banco Mundial, 2010.
- Jemio, L y Pacheco, N. Marcela Peticara y Joana Fontoura (Coordinadoras editoriales). *Migración y políticas sociales en América Latina*. Rio de Janeiro. SOPLA - Fundación Konrad Adenauer (Brazil), 2009.

- Hamann, F. "Medición y ciclos económicos en economías pequeñas y abiertas". Notas de Clase N°6, 2005.
- Khoudour-Castéras, K. "Migraciones internacionales y desarrollo: el impacto socioeconómico de las remesas en Colombia". En *Revista de la CEPAL* N° 92, 2007
- Machicado, G. "Macroeconomic and Welfare Effects of Public Infrastructure Investment in Five Latin American Countries". Institute For Advanced Studies, *Development Research Working Paper* No. 14/2007, 2007.
- Mendieta, P. "El equilibrio de la competitividad cambiaria boliviana: Un enfoque empírico". Documento presentado en el *1º Encuentro de Economistas*, Banco Central de Bolivia, 2008.
- Mohapatra, Sanket; et al. "Outlook for Remittance Flows 2011?2012: Recovery after the crisis, but risks lie ahead". En: *Migration and Development Brief* 13. Banco Mundial, Washington, 2010.
- Montiel, P. "Determinants of the Long-Run Equilibrium Real Exchange Rate: An Analytical Model". En: Montiel and Hinkle (Eds.) *Exchange Rate Misalignment: Concepts and Measurement for Developing Countries*. World Bank. Washington DC, USA 1999.
- Pacheco, N. "Contexto global: La crisis sistémica". En: *La crisis económica internacional y la economía boliviana*. Coloquio N°13. Fundación Milenio. La Paz, 2010.
- Ratha, D., et al. "Outlook for Remittance Flows 2009-2011: Remittances expected to fall by 7-10 percent in 2009". En: *Migration and Development Brief* 10. Banco Mundial, Washington, 2009.
- Sistema a Económico Latinoamericano y del Caribe (SELA). *Recesión global, migraciones y remesas: efectos sobre las economías de América Latina y el Caribe*. Caracas, SELA., 2009.
- Suarez, D. "Migración: aspectos sociales y económicos". *Revista Comercio Exterior* N° 159, Instituto Boliviano de Comercio Exterior. Santa Cruz de la Sierra - Bolivia.2008.
- Terry, D. y S. Wilson. "Beyond Small Change: Making Migrant Remittances Count". *Inter-American Bank of Development*, Washington DC, 2005.
- Uhlig H. "A toolkit for Analyzing Nonlinear Dynamic Stochastic Models, Easily". Center, University of Tirburg, 1997.
- Vacaflares D. "The Macroeconomic Consequences of Remittances", Presentado en la *Primera Conferencia Boliviana sobre Desarrollo Económico*. Universidad Privada Boliviana. La Paz, 2009
- Wickens M. *Macroeconomic Theory: A Dynamic General Equilibrium Approach*. Princeton University Press, 2008.
- Yang, D. "International Migration and Human Development". *Human Development Research Paper* 29. United Nations Development Programme (UNDP), 2009.

## **Fundación Milenio**

[www.fundacion-milenio.org](http://www.fundacion-milenio.org)

[fmilenio@entelnet.bo](mailto:fmilenio@entelnet.bo)

[milenio.bo@gmail.com](mailto:milenio.bo@gmail.com)

Telf.: (591-2) 2312788

Fax: (591-2) 2392341

Casilla: 2498